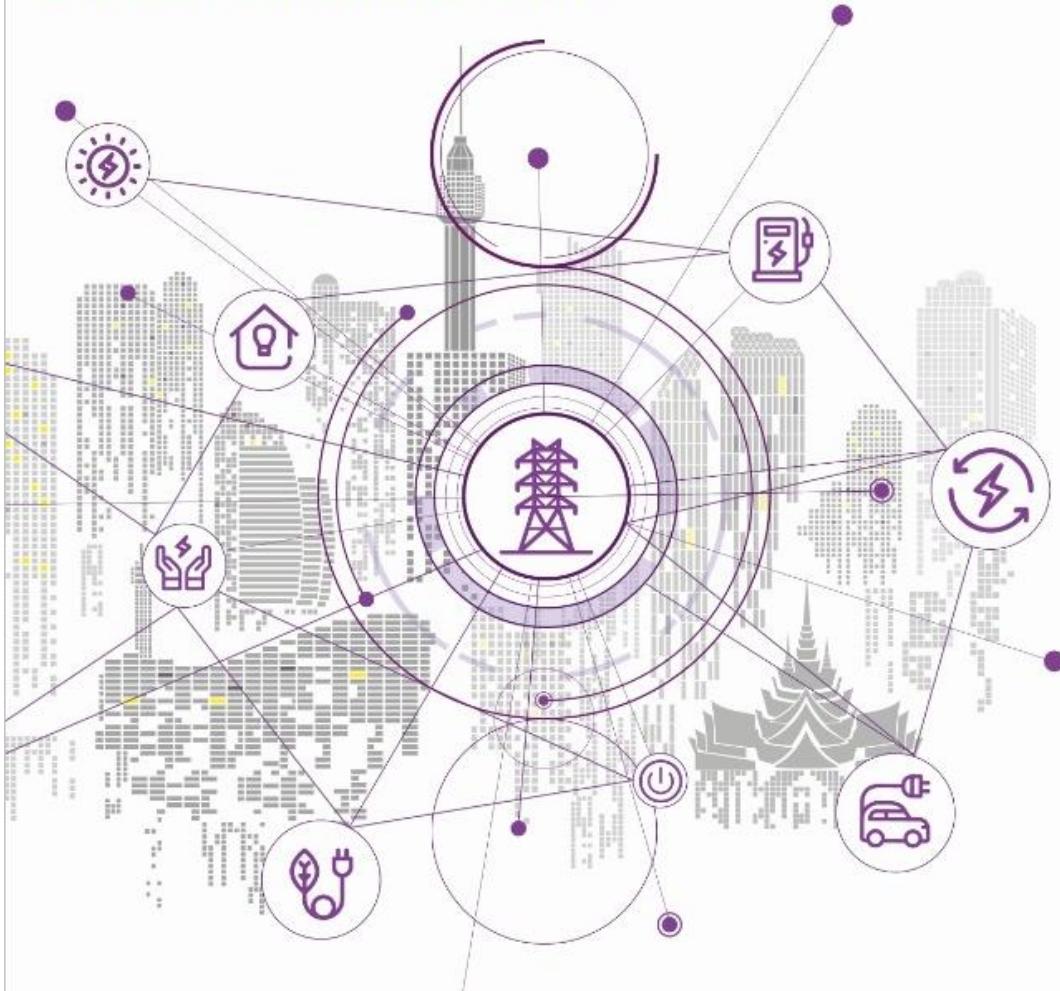




แผนยุทธศาสตร์ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค พ.ศ. 2563-2567

A JOURNEY TO DIGITAL UTILITY



VISION : วิสัยทัศน์

กฟภ. เป็นองค์กรชั้นนำที่ทันสมัย
ในระดับภูมิภาค มุ่งมั่นให้บริการพลังงาน
ไฟฟ้า และธุรกิจเกี่ยวนี้อย่างครบวงจร
ที่มีประสิทธิภาพ เชื่อถือได้เพื่อพัฒนา
คุณภาพชีวิต เศรษฐกิจและสังคมอย่างยั่งยืน

MISSION : การกิจ

จัดหา ให้บริการพลังงานไฟฟ้า และ^ก
ดำเนินธุรกิจอื่นที่เกี่ยวเนื่องเพื่อตอบสนอง
ความต้องการของลูกค้าให้เกิดความพึงพอใจ^ก
ทั้งด้านคุณภาพและบริการ โดยการพัฒนา^ก
องค์กรอย่างต่อเนื่อง มีความรับผิดชอบต่อ^ก
สังคมและสิ่งแวดล้อม^ก

CORE VALUE : ค่านิยม

“ทันโลก บริการดี มีคุณธรรม”





STRATEGIC ADVANTAGE

1. ประสิทธิภาพของบุคลากรในการดำเนินธุรกิจหลัก และรองรับการขยายตัวของความต้องการการใช้พลังงานตามนโยบายรัฐ
2. ความพร้อมของโครงข่ายระบบจำหน่าย ในการให้บริการและการพัฒนาการให้บริการ รวมถึงการตอบสนองต่อนโยบายรัฐในการลงทุนระบบสาธารณูปโภคพื้นฐาน
3. คุณภาพของระบบจำหน่ายและคุณภาพบริการดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง แสดงให้เห็นการเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน
4. โครงสร้างขององค์กรและบริษัทย่อย และความพร้อมของเงินลงทุนและแหล่งเงินทุน ภายนอก มีความพร้อมในการขยายโอกาสทางธุรกิจที่ครอบคลุม Value chain ของอุตสาหกรรมไฟฟ้า



STRATEGIC CHALLENGE

1. การใช้ประโยชน์จากการวิเคราะห์ฐานข้อมูลลูกค้า และฐานข้อมูลเพื่อใช้ในการเพิ่มประสิทธิภาพในกระบวนการทำงาน
2. ยังไม่สามารถบริหารจัดการนวัตกรรมเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับองค์กร และเพิ่มโอกาสทางธุรกิจจากการพัฒนานวัตกรรม
3. การวิเคราะห์และจัดทำ Business Model ขององค์กรเพื่อสอดรับกับโครงสร้างของอุตสาหกรรมไฟฟ้าที่เปลี่ยนแปลงในอนาคต
4. การบูรณาการระบบงาน และความพร้อมของบุคลากรในการเปลี่ยนแปลงเพื่อเข้าสู่ Digital Transformation
5. การใช้ประโยชน์จากความสามารถพิเศษขององค์กร และการดำเนินงานร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อสร้างความแข็งแกร่งของ Business Portfolio ของ องค์กร
6. รายได้ของธุรกิจจำหน่ายไฟฟ้าในระยะยาวมีแนวโน้มที่ลดลง เนื่องด้วยผลกระทบ จาก Prosumer
7. จำกัดความสามารถของบุคลากรในรูปแบบ multi skill และการสร้าง Business Mind ให้กับบุคลากรเพื่อรับการดำเนินธุรกิจภายใต้โครงสร้างอุตสาหกรรมที่เปลี่ยนแปลงไป
8. การปรับปรุงระบบที่มี ข้อบังคับ ระบบงาน และกระบวนการทำงานให้รองรับในการดำเนินธุรกิจใหม่ๆ และ การขับเคลื่อนองค์กรสู่การเป็น Digital Utility



CORE COMPETENCY

ความสามารถพิเศษในปัจจุบัน

- บริหารจัดการ และบริการระบบจำหน่ายพลังงานไฟฟ้าที่มีความครอบคลุม มีประสิทธิภาพ มั่นคง ปลอดภัย เชื่อถือได้
- การให้บริการระบบไฟฟ้าที่ครบวงจรอย่างมีมาตรฐานและความน่าเชื่อถือ

ความสามารถพิเศษที่จำเป็นในอนาคต

ความสามารถในการดำเนินงาน และทักษะของบุคลากรเพื่อรับการขยายตัวของธุรกิจที่เกี่ยวเนื่องในอนาคต

STRATEGIC POSITION

ปี 2563

ปี 2565

ปี 2570 เป็นต้นไป

Driving Value Growth in the Evolving Utility Landscape	Transformation to the Era of The Digital Utility	To be a Regional leader
บริษัทฯ ได้รับการพัฒนาระบบโครงข่ายไฟฟ้า และ Smart Meter เพื่อรองรับเทคโนโลยีระบบ Smart Grid (โครงการ Pilot :เมืองพัทยา)	พัฒนาระบบโครงข่ายไฟฟ้าและ Smart Grid เพื่อรองรับเทคโนโลยีระบบ Smart Grid ตาม SAIFI /SAIDI ลดค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ด 12 (SAIFI = 2. 67 ครั้ง/ราย/ปี SAIDI= 104 นาที/ราย/ปี)	เป้าหมายสำคัญในอุตสาหกรรมไฟฟ้าที่จะดำเนินการในระยะต่อไป
GRID NETWORK	BUSINESS MODEL	FINANCIAL GOAL
ก้าวหน้า Roadmap ของการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ รวมถึงมีผลิตภัณฑ์และบริการใหม่ๆ (Digitally-enabled Product & Services) ที่ออกสู่ตลาดในเชิงพาณิชย์ จำนวน 4 ผลิตภัณฑ์ ก้าวหน้า Core Business ที่จะใช้ Digital เข้ามาประยุกต์ในการดำเนินงานให้มีความคล่องตัว และสามารถตอบค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานได้ตามเป้าหมายที่ก้าวหน้า ปรับโครงสร้างองค์กรให้คล่องตัวและมีความสามารถในการแข่งขัน รวมถึง วิศวกรรมอัตโนมัติที่เหมาะสมและมีแนวโน้มในการซัดสรรอัตราค่าจ้างตามที่ได้วิเคราะห์	มี Business Model ที่ซัพพอร์ต ของบริษัทในเชิง และโครงสร้างของการก้าวสู่ดิจิทัล และการรับรู้ผลประกอบการในลักษณะ Portfolio ต่อยอดสู่การพัฒนา Digital Platform สู่เชิงพาณิชย์ ที่ก้าวสู่ผู้นำตลาด Productivity Ratio อยู่ในระดับ 1 ใน 5 ของชั้นวิสาหกิจ	Market Leader โดยประเมินจาก Market Share ใน 3 ปีต่อมา ของธุรกิจเกี่ยวเนื่องอย่างน้อย 2 ผลิตภัณฑ์ มาตรฐาน PEA Standard ให้รับ การยอมรับ และสามารถขยายผลในเชิงพาณิชย์ในประเทศไทย AEC+3
EBITDA = เป้าหมายปี 2563 ทั้งนี้ปี 2563 การเดินทางของธุรกิจเกี่ยวเนื่องจะมาจากธุรกิจเสริม (สัดส่วนร้อยละ -85) และธุรกิจใหม่ (สัดส่วนร้อยละ -15) โดยธุรกิจเกี่ยวเนื่องจะต้องมีการสร้างรายได้ไม่น้อยกว่า 6,500-7,000 ลบ.	EBITDA เพิ่มขึ้น 25% เมื่อเทียบกับปี 2563 ทั้งนี้สัดส่วนธุรกิจเกี่ยวเนื่อง ประมาณร้อยละ 13-15 (รายได้รวมของ PEA และบริษัทในเครือ)	EBITDA เติบโตเป็น 2 เท่า เมื่อเทียบกับปี 2563 ทั้งนี้สัดส่วนธุรกิจเกี่ยวเนื่องไม่ต่ำกว่าร้อยละ 25 (รายได้รวมของ PEA และบริษัทในเครือ)

* ข้อมูลเป็นข้อมูลเบื้องต้น ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับการศึกษาความเหมาะสมในการพัฒนาโครงข่ายไฟฟ้าอัจฉริยะของแต่ละเมืองอีกด้วย

Achieve
Our



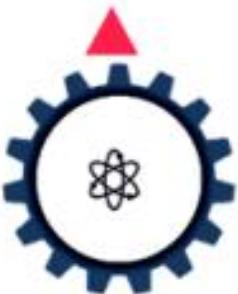
Vision

กฟภ.เป็นองค์กรชั้นนำที่ทันสมัยในระดับภูมิภาค มุ่งมั่นให้บริการพลังงานไฟฟ้าและธุรกิจเกี่ยวเนื่องอย่างครบวงจร ที่มีประสิทธิภาพ เชื่อถือได้เพื่อพัฒนาคุณภาพชีวิตเศรษฐกิจและสังคมอย่างยั่งยืน

Strategic Objectives/Strategies

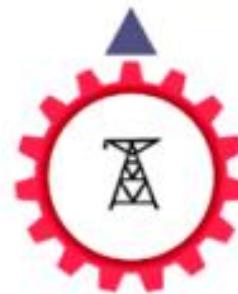
1

ดำเนินธุรกิจตามหลัก
ธรรมาภิบาลเพื่อการเติบโต
อย่างยั่งยืน



2

มุ่งสู่องค์กรที่เป็นเลิศในด้านจ้าหน่าย
กระแสไฟฟ้าโดยบูรณาการทุกระบบงาน
ด้วย Digitalization



3

มุ่งเน้นการตอบสนอง
ความต้องการ
ของทุกกลุ่มลูกค้า



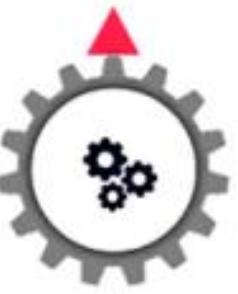
4

การเพิ่มมูลค่าทางธุรกิจขององค์กร
โดยสร้าง Advantaged
Portfolio



5

ขับเคลื่อนองค์กร ให้ทันสมัยด้วย
ทุนนวัตกรรม เทคโนโลยีดิจิทัล และ
นวัตกรรม



Strategy (12 Strategies)

S1 สร้าง กฟผ. ให้เดินได้อย่างยั่งยืน
ตามกรอบ SDGs และแนว
ปฏิบัติที่ดีของสากล OECD และ
DJSI

S2 การให้ความสำคัญและ
ตอบสนองต่อกลุ่มผู้มีส่วนได้
เสีย

S3 มีการเจ้าหน่ายให้พัฒนาที่ได้คุณภาพใน
ระดับชั้นนำของภูมิภาค

S4 การบริหารและจัดสรรสินทรัพย์ และ
สร้างความมั่นคงทางการเงิน

S5 ปรับโครงสร้างองค์กรให้มีความคล่องตัว
ตลอดต้องกับความต้องการของธุรกิจ
โดยใช้ประโยชน์จากพันธมิตร

S6 การเพิ่มประสิทธิภาพการ
ให้บริการลูกค้า

S7 การสร้างความสัมพันธ์และรักษา
ฐานลูกค้า High Value

S8 แล้วหาโอกาสในการลงทุน
ในธุรกิจเกี่ยวเนื่อง

S9 ยกระดับการบริหารและพัฒนาศักยภาพ
ของทุนมนุษย์

S10 ยกระดับและพัฒนาเชิงความสามารถด้วย
เทคโนโลยีดิจิทัล(Digital Technology) เพื่อ
การขับเคลื่อนองค์กรอย่างมีประสิทธิภาพ
(Digital Transformation)

S11 เศริมสร้างความมั่นคงปลอดภัยและมี
เอกลักษณ์ ราชาพ ของเทคโนโลยีดิจิทัล
(Sustainable and Secured Digital
Technology)

S12 การพัฒนาระบบจัดการนวัตกรรมองค์กร
(Corporate Innovation System :CIS)