

1. วิสัยประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

SO2 พัฒนาระบบจำหน่ายที่มีประสิทธิภาพ เชื่อถือได้และยกระดับสู่โครงข่ายอัจฉริยะ Smart Grid เพื่อเป็นผู้นำระบบไฟฟ้า ตอบสนองความพึงพอใจแก่ลูกค้า และผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย
2. กลยุทธ์ระดับองค์กร
5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

OM1 การเพิ่มประสิทธิภาพและความน่าเชื่อถือของระบบจำหน่ายอย่างต่อเนื่อง
OM2 ยกระดับคุณภาพระบบจำหน่ายไฟฟ้าและรองรับการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมไฟฟ้า
OM3 การบูรณาการข้อมูลในการบริหารโครงข่ายและบริหารสินทรัพย์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพระบบนำส่ง
OC4 สนับสนุนการให้ภาพประชาชนใช้ไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียน

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
					เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
1. แผนการบริหารค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานของสายงานฯ (Balanced Scorecard ของสายงานฯ (บอ) ประจำปี 2567)	1.1 วิเคราะห์ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงเปรียบเทียบกับงบประมาณทุกไตรมาส เสนอ รทท.(บอ) เป้าหมาย ฝงก.(บอ), กฟน.1-2-3 และ กฟผ.1-2-3 จำนวน 4 ครั้ง ดำเนินการภายใน 30 วันหลังสิ้นไตรมาส กฟน.1 ไตรมาส 1 ภายใน 30 เมษายน 2567 ไตรมาส 2 ภายใน 30 กรกฎาคม 2567 ไตรมาส 3 ภายใน 30 ตุลาคม 2567 ไตรมาส 4 ภายใน 30 มกราคม 2568	ผบ.กบฟ., ฝงก.(บอ) ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4	4 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		
	1.2 ฝงก.(บอ) รวบรวมสรุปรายงานวิเคราะห์ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริงเปรียบเทียบกับงบประมาณทุกไตรมาส เสนอ รทท.(บอ) เป้าหมาย ฝงก.(บอ), จำนวน 4 ครั้ง ดำเนินการภายใน 45 วันหลังสิ้นไตรมาส กฟน.1 ไตรมาส 1 ภายใน 15 พฤษภาคม 2567 ไตรมาส 2 ภายใน 14 สิงหาคม 2567 ไตรมาส 3 ภายใน 14 พฤศจิกายน 2567 ไตรมาส 4 ภายใน 14 กุมภาพันธ์ 2568	กบฟ.											
	1.3 บันทึกชั่วโมงการปฏิบัติงาน (Time Confirm) ระบบงาน OMS PM WMS และ PS ให้ไม่เกิน 210 ชั่วโมง ต่อเดือน ต่อคน เป้าหมาย กฟน.1 ไตรมาส 1 ไม่วัดผล ไตรมาส 2 ไม่เกิน 50 คน ไตรมาส 3 ไม่เกิน 30 คน ไตรมาส 4 ไม่เกิน 10 คน	กบฟ.											
	1.4 บันทึกชั่วโมงการปฏิบัติงาน (Time Confirm) ระบบงาน OMS PM WMS และ PS โดยพนักงานผู้ไม่เกี่ยวข้องกับงาน เป้าหมาย กฟน.1 ไตรมาส 1 ไม่วัดผล ไตรมาส 2 คงเหลือ 0 รายการ ไตรมาส 3 คงเหลือ 0 รายการ ไตรมาส 4 คงเหลือ 0 รายการ	กบฟ.											
	1.5 บันทึกชั่วโมงการปฏิบัติงาน (Time Confirm) ระบบงาน OMS PM WMS และ PS ระดับตำแหน่งของพนักงาน ไม่สัมพันธ์กับประเภทกิจกรรม (Activity Type) มากกว่า 2 ระดับ เป้าหมาย กฟน.1 ไตรมาส 1 ไม่วัดผล ไตรมาส 2 ไม่เกิน 500 รายการ ไตรมาส 3 ไม่เกิน 300 รายการ ไตรมาส 4 ไม่เกิน 100 รายการ	กบฟ.											
	1.6 การบริหารค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน ของ กฟส.(L, M, S) , กฟฟ.ชั้น 2-3, กฟส. ในสังกัด กฟน.1 ให้อยู่ในกรอบวงเงินงบประมาณทำการปี 2567 ตามเกณฑ์ กฟผ. เป้าหมาย ตามเกณฑ์ กฟผ. ระดับ 5 น.1 ระดับ 5 ไม่เกิน ล้านบาท ค่าเป้าหมาย ปี 2567 ตามอนุมัติ ผวก.กบฟ.(ท.)149/2567 ลว.20 มี.ค.2567 (ค่า Interval = 6.53525)	ผบ.กบฟ.(บ.1) ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4	ระดับ 5	ระดับ 5		ระดับ 5		ระดับ 5		ระดับ 5		
	1.7 การบริหารค่าใช้จ่ายที่ควบคุมได้ 7 ประเภท และค่าใช้จ่ายในการวิจัย ของ กฟส.(L, M, S), กฟฟ.ชั้น 2-3, กฟส. ในสังกัด กฟน.1 ให้อยู่ในกรอบวงเงินงบประมาณทำการปี 2567 ตามเกณฑ์ กฟผ. เป้าหมาย ตามเกณฑ์ กฟผ. ระดับ 5	ผบ.กบฟ.(บ.1) ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4	ระดับ 5	ระดับ 5		ระดับ 5		ระดับ 5		ระดับ 5		

1. **วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์**
SO2 พัฒนาระบบจำหน่ายที่มีประสิทธิภาพ เชื่อถือได้และยกระดับสุขาภิบาล
อัจฉริยะ Smart Grid เพื่อเป็นผู้นำระบบไฟฟ้า ตอบสนองความพึงพอใจแก่ลูกค้า
และผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

2. **กลยุทธ์ระดับองค์กร**

5. **กลยุทธ์ระดับสายงาน**

OM1 การเพิ่มประสิทธิภาพและความน่าเชื่อถือของระบบจำหน่ายอย่างต่อเนื่อง

OM2 ยกระดับคุณภาพการจำหน่ายไฟฟ้าแก่ครัวเรือนการบริการเปลี่ยนปลอกสุทธาการรวมไฟฟ้า

OM3 การบูรณาการข้อมูลในการบริหารโครงข่ายและบริหารสิทธิประโยชน์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพระบบกำลัง

OC4 สนับสนุนการให้บริการประชาชนเพื่อเพิ่มโอกาสการเข้าถึงระบบนิเวศ

[illegible]

1. **วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์**
SO2 พัฒนาระบบจำหน่ายที่มีประสิทธิภาพ เชื่อถือได้และยกระดับโครงข่าย
อัจฉริยะ Smart Grid เพื่อเป็นผู้นำระบบไฟฟ้า ตอบสนองความต้องการของลูกค้า
และผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

OM1 การเพิ่มประสิทธิภาพและความน่าเชื่อถือของระบบจำหน่ายอย่างต่อเนื่อง

OM2 ยกระดับคุณภาพระบบจำหน่ายไฟฟ้าเพิ่มค่าครองชีพการมีระบบปลอดภัยสู่สาธารณะให้เท่า

OM3 การบูรณาการข้อมูลในการบริหารโครงการและบริหารสิทธิประโยชน์เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพระบบจำหน่าย

OC4 สนับสนุนการให้บริการประชาชนให้ดีขึ้นจากถึงงานบนฐานวิน

[illegible]

แผนปฏิบัติการสาขางานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี 2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Customer/ Stakeholder

1. วัดถ้ำประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

SO2 ยกระดับผลประกอบการของธุรกิจเกี่ยวเนื่อง

ต่อยอดสู่ธุรกิจใหม่

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

NM1 ขยายธุรกิจ B2B

NM2 ขยายธุรกิจ B2C

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

NM1 ប្រយោជន៍បរិក្ខេប B2B

NM2 พยายามธุรกิจ B2C

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2B

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2C

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 5,000 ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่า 500 ล้านบาท

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2B

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2C

- ค่าความผูกพัน (Engagement score) ของกลุ่มลูกค้า

รายสำคัญที่มีความเสี่ยง

- ความพึงพอใจรายการลุ่มลูกค้าของภาคเหนือและตะวันออกเฉียง - ไม่น้อยกว่าระดับคะแนน.....

• รายละเอียดของจำนวนศัพท์บริการลูกค้า PEA Shop ที่ile

ให้บริการเทียบจำนวน REA Shop ตามใบหมาย

ផ្ទៃក្នុងការពិគ្រោះយោបល់

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า.....ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่า.....ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่าระดับ.....

ยง - ไม่น้อยกว่าระดับคะแนน

[illegible]

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี 2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Customer/ Stakeholder

1. วัดกุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

SO2 ยกระดับผลประโยชน์ของการชดเชยคาร์บอน

ต่อยอดสู่ธุรกิจใหม่

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

NM1 ขยายธุรกิจ B2B

NM2 ขยายธุรกิจ B2C

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

NM1 ขยายธุรกิจ B2B

NM2 ขยายธุรกิจ B2C

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2B

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2C

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 5,000 ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่า 500 ล้านบาท

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2B

- รายได้รวมจากธุรกิจ B2C

- ค่าความผูกพัน (Engagement score) ของกลุ่มลูกค้า

รายสำคัญที่มีความเสี่ยง

- ความพึงพอใจรายการกลุ่มลูกค้าของภาคเหนือและตะวันออกเฉียง - ไม่น้อยกว่าระดับคะแนน.....

- ร้อยละของจำนวนศูนย์บริการลูกค้า PEA Shop ที่ปิด

ให้บริการเทียบกับจำนวน PEA Shop ตามเป้าหมาย

ที่ต้องการเปิดให้บริการ

7. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า.....ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่า.....ล้านบาท

- ไม่น้อยกว่าระดับ.....

योग - ไม่น้อยกว่าระดับคะแนน.....

- ไม่น้อยกว่าร้อยละ.....

[illegible]

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในนิคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)		ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
						เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	หมายเหตุ : 20% ที่คงเหลือจากค่าเป้าหมาย ให้เร่งดำเนินการเมื่อมีความพร้อม	กพ.1 80 % ของจำนวนใบสั่ง	สมศ.กบส.	ไตรมาส 1-4	80%									
8. แผนการปรับปรุง/จัดทำแนวทางปฏิบัติการเชื่อมต่อผู้ผลิตไฟฟ้าเพื่อลดขั้นตอนการดำเนินงาน	8.1 เข้าร่วมประชุม นำเสนอและให้ความคิดเห็นเกี่ยวกับปัญหาและอุปสรรคในการบวนการรับเชื่อมต่อผู้ผลิตไฟฟ้า และแนวทางปฏิบัติการเชื่อมต่อผู้ผลิตไฟฟ้า	กพ.1 100 %	สมส.ภว.	ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4	100%								
9. แผนงานพัฒนาระบบโครงข่ายระบบไฟฟ้า (Strong Grid)	9.1 ติดตั้งโมดูลเก็บแรงดันไฟฟ้า	เป้าหมาย 49,900 วงจร กม. กพ.1 49,900 วงจร กม.	สมร.กษ.	ผู้รับผิดชอบหลัก	กพส.(L, M), กพฟ.ชั้น 2-3	กพส.(s), กพส.	ไตรมาส 1-4	49,900 วงจร กม.	24,950 วงจร-กม.			24,950 วงจร-กม.		สะสม
	9.2 ติดตั้งระบบควบคุม เช่น บุชชิงหม้อแปลง Drop กับคัทเสิร์จอาซา ในเขตเทศบาล หรือจุดที่มีความเสี่ยงหรือจากสถานีไฟฟ้า ถึง รีโกลเซอร์ในระบบจำหน่ายตัวแรก	เป้าหมาย 500 ชิ้น กพ.1 500 ชิ้น	สมร.กษ.	ผู้รับผิดชอบหลัก	กพส.(L, M), กพฟ.ชั้น 2-3	กพส.(s,xs), กพส., กพย.	ไตรมาส 1-4	500 ชิ้น				500 ชิ้น		สะสม
	9.3 เทคอนริตเสาดินที่ติดตั้ง Riserpole ในระบบจำหน่าย	เป้าหมาย จำนวนต้น (คิดจำนวนต้นจาก กพฟ. จุฬรจนาสะ 2 ต้น ของแต่ละ กพข.) กพ.1 36 ต้น	สมส.กษ.	ผู้รับผิดชอบหลัก	กพส.(L, M), กพฟ.ชั้น 2-3		ไตรมาส 1-4	36 ต้น				36 ต้น		สะสม
	9.4 บำรุงรักษามอเตอร์แปลง 1 เฟส (บำรุงรักษาทางเทคนิค)	เป้าหมาย 4,917 เครื่อง กพ.1 4,917 เครื่อง	สมร.กษ.	ผู้รับผิดชอบหลัก	กพส.(L, M), กพฟ.ชั้น 2-3	กพส.(s,xs), กพส., กพย.	ไตรมาส 1-4	4,917 เครื่อง	1,230 เครื่อง			1,229 เครื่อง		1,229 เครื่อง
	9.5 บำรุงรักษามอเตอร์แปลง 3 เฟส (บำรุงรักษาทางเทคนิค)	เป้าหมาย 13,871 เครื่อง กพ.1 13,871 เครื่อง	สมร.กษ.	ผู้รับผิดชอบหลัก	กพส.(L, M), กพฟ.ชั้น 2-3	กพส.(s,xs), กพส., กพย.	ไตรมาส 1-4	13,871 เครื่อง	3,468 เครื่อง			3,468 เครื่อง		3,467 เครื่อง

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในโคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)		ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
						เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	9.10 ทบทวนปรับปรุงแผนปลดโหลด เพื่อเตรียมการเกิดภาวะวิกฤตพลังงานไฟฟ้าในพื้นที่เป้าหมาย กฟน.1 = 1 ครั้ง		ผคฟ.กบป.	ไตรมาส 4	1 ครั้ง							1 ครั้ง		
	9.11 ตรวจสอบและแก้ไข ระบบจำหน่ายแรงสูงที่มีปัญหาไฟฟ้าขัดข้องบ่อยครั้ง (22 kV) เป้าหมาย กฟน.1 = 100% ที่ตรวจพบ		ผวฟ.กบป.	ไตรมาส 1-4	100%									
	9.12 ประชุมชี้แจง/ติดตาม แนวทางการบำรุงรักษาเพื่อแก้ไขอุปกรณ์ป้องกันทำงานหนักที่สถานี 10 อันดับแรก และระบบจำหน่าย 20 อันดับแรก เป้าหมาย 4 ครั้ง กฟน.1 = 4 ครั้ง		ผวฟ.กบป.	ไตรมาส 1-4	4 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		
	9.13 ตรวจสอบระดับแรงดันไฟฟ้าของผู้ใช้ไฟฟ้า 22 kV ขึ้นไปที่ติดตั้ง AMI ทุกสถานี ตามวาระ เป้าหมาย กฟน.1 = 4 ครั้ง หมายเหตุ : ไตรมาสละ 1 ครั้ง		ผคฟ.กบป.	ไตรมาส 1-4	4 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		
	9.14 จัดทำแผนปรับปรุงแก้ไข Feeder ที่แรงดันต่ำกว่ามาตรฐานคุณภาพบริการให้แล้วเสร็จ เป้าหมาย กฟน.1 = 100% หมายเหตุ : 100% ของ Feeder ที่แรงดันต่ำกว่ามาตรฐาน		ผวฟ.กบป.	ไตรมาส 1-4	100%	100%		100%		100%		100%		
10. แผนบำรุงรักษาเชิงป้องกัน	10.1 บริหารจัดการการวัดประสิทธิภาพในการบำรุงรักษาระบบไฟฟ้าของ กฟภ. เป้าหมาย ระดับ 5 ตามเกณฑ์ของสายงาน อัตราส่วน PM/CM 2.0 กฟน.1 อัตราส่วน PM/CM 2.0		ผบร.กบช. ผู้รับผิดชอบหลัก กฟส.(L, M), กฟฟ.ชั้น 2-3 กฟส.(s,xs), กฟส., กฟย.	ไตรมาส 1-4	อัตราส่วน PM/CM = 2.0	อัตราส่วน PM/CM = 2.0		อัตราส่วน PM/CM = 2.0		อัตราส่วน PM/CM = 2.0		อัตราส่วน PM/CM = 2.0		

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีเพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีเพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในโคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
					เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	- สถิติหน่วยจำหน่ายไฟฟ้า และหน่วยสูญเสีย (10%) - ข้อมูลสถิติหน่วยจำหน่ายไฟฟ้า ปี 2560-2566 แยกตามประเภทผู้ใช้ไฟ - ข้อมูลสถิติหน่วยสูญเสียย้อนหลัง ปี 2560-2566		3/2567										
	- โหลดสำคัญในพื้นที่ ปัจจุบันและอนาคต (10%) - โหลดสำคัญในพื้นที่ เช่น ผู้ใช้ไฟรายใหญ่ โครงการภาครัฐ และเอกชน ที่ในปัจจุบันและอนาคต		3/2567										
	สรุปเป้าหมาย วิธีการวัดผล แยกตาม กฟฟล.												
	กฟฟล.(S) และ กฟฟล. ในสังกัด =100%	กฟฟล.(S) และ กฟฟล. ในสังกัด	ไตรมาส 1-3/2567		20%		70%		100%				
	กฟฟล.(M) และ กฟฟล. ในสังกัด =100%	กฟฟล.(M) และ กฟฟล. ในสังกัด			20%		70%		100%				
กฟฟล.(L) และ กฟฟล. ในสังกัด =100%	กฟฟล.(L) และ กฟฟล. ในสังกัด			20%		70%		100%					
กฟฟล. ชั้น 2-3 , กฟฟล. ในสังกัด =100%	กฟฟล.ชั้น 2-3 , กฟฟล. ในสังกัด			20%		70%		100%					
แผนงานควบคุมหน่วยสูญเสียในระบบไฟฟ้า(Technical/Non-Technical)													
13. แผนการดำเนินงานลดหน่วยสูญเสียฯ ด้าน Technical Loss (รายงานผลทุกไตรมาส วัดผลปลายปี)	13.1 มาตรการดำเนินงานด้านหม้อแปลงระบบจำหน่าย เป้าหมาย : ดำเนินการแก้ปัญหาแล้วเสร็จ(PM - สถานะ TECO, PS - สถานะ REL+D1 ขึ้นไป) 13.1.1 การแก้ไขหม้อแปลงที่จ่ายโหลด 80-100% ของขนาดหม้อแปลง (75 เครื่อง) กฟน.1 100 % (75 เครื่อง) (รายงานผลทุกไตรมาส วัดผลปลายปี) กฟส.เชียงใหม่ และ กฟฟล. ในสังกัด = 7 เครื่อง (50% ตามการซื้อปีของ OPSPA) กฟส.สันกำแพง และ กฟฟล. ในสังกัด = 2 เครื่อง (50% ตามการซื้อปีของ OPSPA) กฟส.สันป่าตอง และ กฟฟล. ในสังกัด = 1 เครื่อง (50% ตามการซื้อปีของ OPSPA)	ผปร.กวร. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก กฟส.เชียงใหม่ กฟส.สันกำแพง กฟส.สันป่าตอง	ไตรมาส 1-4	100%								100% 100% 100% 100%	

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
- เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในโคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ	
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)				เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน		
	กฟส.หางดง = 2 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.เชียงใหม่2 และ กฟฟ. ในสังกัด = 3 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.ฝาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 1 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.สันทราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 14 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.แมริม และ กฟฟ. ในสังกัด = 7 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.จอมทอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 1 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.ลำหูน และ กฟฟ. ในสังกัด = 3 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.ลำปาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 5 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.เกาะคา และ กฟฟ. ในสังกัด = 1 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.เชียงราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 5 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.แม่สาย และ กฟฟ. ในสังกัด = 5 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.เทิง และ กฟฟ. ในสังกัด = 2 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.พาน และ กฟฟ. ในสังกัด = 4 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.แม่ฮ่องสอน และ กฟฟ. ในสังกัด = 4 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.พะเยา และ กฟฟ. ในสังกัด = 8 เครื่อง (50% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) หมายเหตุ : ปริมาณงานจากผลการวิเคราะห์จากโปรแกรม OP&A สถานะวันที่ 7 ส.ค. 66	กฟส.หางดง กฟส.เชียงใหม่2 กฟส.ฝาง กฟส.สันทราย กฟส.แมริม กฟส.จอมทอง กฟง.ลำหูน กฟง.ลำปาง กฟอ.เกาะคา กฟง.เชียงราย กฟอ.แม่สาย กฟอ.เทิง กฟอ.พาน กฟง.แม่ฮ่องสอน กฟง.พะเยา									100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100%			
	13.1.2 การแก้ไขกระแสไฟฟ้า Unbalance เกินกว่า 50% และจ่ายโวลต์มากกว่า 50% (261 เครื่อง) กฟน.1 100 % (261 เครื่อง) (รายงานผลทุกไตรมาส รับผิดชอบรายปี) กฟส.เชียงใหม่ และ กฟฟ. ในสังกัด = 13 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.สันกำแพง และ กฟฟ. ในสังกัด = 15 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.สันป่าตอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 13 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A)	ผ.ปร.กวร. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก กฟส.เชียงใหม่ กฟส.สันกำแพง กฟส.สันป่าตอง	ไตรมาส 1-4	100%								100% 100% 100%		

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ในคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ในคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติการ	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ	
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)				เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน		
	กฟส.หางดง = 10 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.เชียงใหม่2 และ กฟฟ. ในสังกัด = 14 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.ฝาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 7 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.สันทราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 23 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.แม่วิน และ กฟฟ. ในสังกัด = 19 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟส.จอมทอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 9 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.ลำพูน และ กฟฟ. ในสังกัด = 24 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.ลำปาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 19 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.เกาะกา และ กฟฟ. ในสังกัด = 7 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.เชียงใหม่ และ กฟฟ. ในสังกัด = 23 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.แม่สาย และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.เทิง และ กฟฟ. ในสังกัด = 9 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟอ.พาน และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.แม่ฮ่องสอน และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) กฟง.พะเยา และ กฟฟ. ในสังกัด = 26 เครื่อง (30% ตามการซื้อเป้าของ OP&A) หมายเหตุ : ปริมาณงานมาจากผลการวิเคราะห์จากโปรแกรม OP&A สถานะวันที่ 7 ธ.ค. 66	กฟส.หางดง กฟส.เชียงใหม่2 กฟส.ฝาง กฟส.สันทราย กฟส.แม่วิน กฟส.จอมทอง กฟง.ลำพูน กฟง.ลำปาง กฟอ.เกาะกา กฟง.เชียงใหม่ กฟอ.แม่สาย กฟอ.เทิง กฟอ.พาน กฟง.แม่ฮ่องสอน กฟง.พะเยา									100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100% 100%			
	13.2 มาตรการดำเนินงานด้านระบบจำหน่ายแรงต่ำ เป้าหมาย : ดำเนินการแก้ปัญหาแล้วเสร็จ (สถานะ REL+D1 ขึ้นไป) 13.2.1 การเปลี่ยนสายแรงต่ำขนาดใหญ่ขึ้น (เปลี่ยนจาก 50AW เป็น 95AW)(170 วงจร-กม.) กฟน.1 100 % (180 วงจร-กม.) (รายงานผลทุกไตรมาส วัดผลปลายปี) กฟส.เชียงใหม่ และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.	ผปร.กวร. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก กฟส.เชียงใหม่	ไตรมาส 1-4	100%									100% 100%	

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรม
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในโคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย)				เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	(Activities / Action Steps)												
	กฟส.สันกำแพง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.	กฟส.สันกำแพง กฟส.สันป่าตอง กฟส.หางดง กฟส.เชียงใหม่2 กฟส.ฝาง กฟส.สันทราย กฟส.แมริม กฟส.จอมทอง กฟจ.ลำพูน กฟฟ.ในสังกัด กฟจ.ลำปาง กฟอ.เกาะคา กฟฟ.ในสังกัด กฟจ.เชิงราช กฟอ.แม่สาย กฟอ.เจียง กฟอ.พาน กฟจ.แม่ฮ่องสอน กฟจ.พะเยา											
	กฟส.สันป่าตอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.หางดง = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.เชียงใหม่2 และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.ฝาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.สันทราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.แมริม และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟส.จอมทอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟจ.ลำพูน และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟจ.ลำปาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟอ.เกาะคา และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟจ.เชิงราช และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟอ.แม่สาย และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟอ.เจียง และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟอ.พาน และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟจ.แม่ฮ่องสอน และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
	กฟจ.พะเยา และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 วงจร-กม.												
หมายเหตุ : ผปร.กวร.(น1) จะสรุปปริมาณผลการดำเนินงานที่แล้วเสร็จจากสถานะงานใน SAP ที่กำหนด													
13.2.2 การตัดจ่ายไฟระบบจำหน่ายแรงต่ำใหม่ (180 วงจร)													
เป้าหมาย : ดำเนินการแก้ปัญหาแล้วเสร็จ (สถานะ REL+D1 ขึ้นไป)													
กฟน.1 100 % (180 วงจร) (รายงานผลทุกไตรมาส วัฒนสถาปัตย์)		ผปร.กวร. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก		ไตรมาส 1-4		100%						100%	

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัดอุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ขอบเขตและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business)
- 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียใบประกอบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ใต้มณฑลสาทรกรรม ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ใต้มณฑลสาทรกรรม ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณพิพจน์ต่อระบบไฟฟ้าใต้มณฑลสาทรกรรม
- ร้อยละความพึงพอใจของกรมการข้อมูลในการวางแผน จัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเงินใช้ (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance)
- ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- คำนวณจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงดัน
- ของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงดัน
- ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติการ	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ	
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)				เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน		
	14.1 การตรวจสอบมิเตอร์มีเดียรายใหญ่ : (4,822 เครื่อง)	ผ.ปร.กาว. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4	100%										
	กฟน.1 100 %	ผ.ต.กบ. เป็นผู้สนับสนุน												100%
	กฟส.เชียงใหม่ และ กฟฟ. ในสังกัด = 685 เครื่อง	กฟส.เชียงใหม่												100%
	กฟส.สันกำแพง และ กฟฟ. ในสังกัด = 105 เครื่อง	กฟส.สันกำแพง												100%
	กฟส.สันป่าตอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 50 เครื่อง	กฟส.สันป่าตอง												100%
	กฟส.หางดง = 113 เครื่อง	กฟส.หางดง												100%
	กฟส.เชียงใหม่2 และ กฟฟ. ในสังกัด = 796 เครื่อง	กฟส.เชียงใหม่2												100%
	กฟส.ฝาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 150 เครื่อง	กฟส.ฝาง												100%
	กฟส.สันทราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 231 เครื่อง	กฟส.สันทราย												100%
	กฟส.แมริม และ กฟฟ. ในสังกัด = 252 เครื่อง	กฟส.แมริม												100%
	กฟส.จอมทอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 123 เครื่อง	กฟส.จอมทอง												100%
	กฟจ.ลำซวน และ กฟฟ. ในสังกัด = 379 เครื่อง	กฟจ.ลำซวน												100%
	กฟจ.ลำปาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 279 เครื่อง	กฟจ.ลำปาง												100%
	กฟอ.เกาะคา และ กฟฟ. ในสังกัด = 149 เครื่อง	กฟอ.เกาะคา												100%
	กฟจ.เชิงรย และ กฟฟ. ในสังกัด = 549 เครื่อง	กฟจ.เชิงรย												100%
	กฟอ.แม่สาย และ กฟฟ. ในสังกัด = 265 เครื่อง	กฟอ.แม่สาย												100%
	กฟอ.เทิง และ กฟฟ. ในสังกัด = 124 เครื่อง	กฟอ.เทิง												100%
	กฟอ.พาน และ กฟฟ. ในสังกัด = 224 เครื่อง	กฟอ.พาน												100%
	กฟจ.แม่ฮ่องสอน และ กฟฟ. ในสังกัด = 70 เครื่อง	กฟจ.แม่ฮ่องสอน												100%
	กฟจ.พะเยา และ กฟฟ. ในสังกัด = 278 เครื่อง	กฟจ.พะเยา												
หมายเหตุ : สามารถดำเนินการตรวจสอบได้ตั้งแต่ ม.ค. - ธ.ค. 2567														

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี 2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

ឈ្មោះ : Internal Process

1. วัดถูประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
 - SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลง
- ความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- **CB1 Core Business** : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการให้เทคโนโลยี
เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- **GM1** บทบาทและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
เพื่อการรับภาระเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business)
- 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสุขภาพในโรงพยาบาล (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- อัตราจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) นิคมอุตสาหกรรม ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- อัตราระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) นิคมอุตสาหกรรม ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในนิคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำคัญของภาคภูมิปัญญาในกระบวนการจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเพื่อป้องกันต่อเดือนกับใช้ (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- อัตราจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงดัน ภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- อัตราระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงดัน สายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี
- ไม่ห้อยกว่าระดับ
- ไม่ห้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี

- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
เพื่อการรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

[illegible]

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัดกุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : ระบุบทบาทในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
- เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business)
- 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิผลในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss)
- ของสายขนาดเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) นิดมฤตสุทรากรรม
- ของสายขนาดเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) นิดมฤตสุทรากรรม
- ของสายขนาดเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในนิคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของกรมีฐานข้อมูลในการวางแผน
- จัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานที่ไฟฟ้า
- สกัดข้อมูลค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาป้องกันต่อเชิงรุก (Preventive Maintenance/Precondition Maintenance)
- ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- คำนวณจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำ
- ของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- คำนวณระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำ
- ของสายขนาดเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี
- ไม่มากกว่า..... นาที/รายปี

- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อม
เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

[illegible]

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

- SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์
- SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC
- GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ
- เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid

4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท
- ไม่น้อยกว่าระดับ 5

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

- CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี
- เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

- ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) โคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในโคมอุตสาหกรรม
- ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า
- สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า
- ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ
- ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ

7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5)

- ไม่มากกว่าร้อยละ
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี
- ไม่น้อยกว่าระดับ
- ไม่น้อยกว่าร้อยละ
- อัตราส่วน..... PM/CM
- ไม่มากกว่า..... ครั้งรายปี
- ไม่มากกว่า.....นาที่รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ	ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)				เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	กฟง.แม่ฮ่องสอน และ กฟฟ. ในสังกัด = 100% (13 เครื่อง) กฟจ.พะเยา และ กฟฟ. ในสังกัด = 100% (8 เครื่อง) หมายเหตุ : 1. ใช้ข้อมูลของ OPSC ณ วันที่ 7 ธ.ค. 66	กฟง.แม่ฮ่องสอน กฟจ.พะเยา									100% 100%		
	15.3 สำรวจ ออกแบบ งานแก้ไขปัญหามือแบ่ง Unbalance เกินกว่า 50% ที่ %load 50% - 80% เป้าหมาย : ม.ค. 67 - พ.ย. 67 (มีแผนการดำเนินงานและงบประมาณสำหรับปรับปรุงแก้ไข) กฟน.1 100 % (261 เครื่อง) กฟส.เชียงใหม่ และ กฟฟ. ในสังกัด = 13 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.สันกำแพง และ กฟฟ. ในสังกัด = 15 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.สันป่าตอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 13 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.หางดง = 10 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.เชียงใหม่2 และ กฟฟ. ในสังกัด = 14 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.ฝาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 7 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.สันทราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 23 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.แมริม และ กฟฟ. ในสังกัด = 19 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟส.จอมทอง และ กฟฟ. ในสังกัด = 9 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟง.ลำพูน และ กฟฟ. ในสังกัด = 24 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟง.ลำปาง และ กฟฟ. ในสังกัด = 19 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟอ.เกาะคา และ กฟฟ. ในสังกัด = 7 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟจ.เชียงราย และ กฟฟ. ในสังกัด = 23 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟอ.แม่สาย และ กฟฟ. ในสังกัด = 10 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC) กฟอ.เทิง และ กฟฟ. ในสังกัด = 9 เครื่อง (30% ตามการชี้เป้าของ OPSC)	ผปร.กรว. เป็นผู้รับผิดชอบหลัก กฟส.เชียงใหม่ กฟส.สันกำแพง กฟส.สันป่าตอง กฟส.หางดง กฟส.เชียงใหม่ 2 กฟส.ฝาง กฟส.สันทราย กฟส.แมริม กฟส.จอมทอง กฟง.ลำพูน กฟง.ลำปาง กฟอ.เกาะคา กฟจ.เชียงราย กฟอ.แม่สาย กฟอ.เทิง	ไตรมาส 1-4	30%							30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30% 30%		

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี2567 (ฉบับทบทวนครั้งที่ 1)

มุมมอง : Internal Process

1. วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์ - SO1 เป็นผู้นำการให้บริการจำหน่ายไฟฟ้าด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์ - SO3 เป็นองค์กรที่มีความพร้อมสำหรับการเปลี่ยนแปลงความท้าทายของประเทศเพื่อความยั่งยืน	2. กลยุทธ์ระดับองค์กร - CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC - GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS	3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI) - สร้างมูลค่าเพิ่มในธุรกิจหลัก (Core Regulated Business) 700 ล้านบาท ด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารและปฏิบัติการ - เพิ่มประสิทธิภาพในการลงทุนตามแผน Smart Grid	4. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5) - ไม่น้อยกว่า 700 ล้านบาท - ไม่น้อยกว่าระดับ 5
	5. กลยุทธ์ระดับสายงาน - CB1 Core Business : การบูรณาการในการสร้างประโยชน์ทางธุรกิจ ส่งเสริมการใช้เทคโนโลยี เพิ่มคุณภาพการให้บริการและเพิ่มขีดความสามารถของบุคลากร โดยบริหารจัดการจากศูนย์ T3CC - GM1 ทบทวนและเพิ่มประสิทธิภาพของ Grid Modernization และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของ EV, RE และ ESS	6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI) - ร้อยละของหน่วยสูญเสียในระบบจำหน่าย (Loss) ของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ - ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ในคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ - ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ในคมอุตสาหกรรมของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ - ความพึงพอใจต่อระบบไฟฟ้าในคมอุตสาหกรรม - ร้อยละความสำเร็จของการมีฐานข้อมูลในการวางแผนจัดการสินทรัพย์ระยะยาว สินทรัพย์ภายในสถานีไฟฟ้า - สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบำรุงรักษาเชิงป้องกันต่อเชิงแก้ไข (Preventive Maintenance/Corrective Maintenance) ที่เพิ่มขึ้นของระบบไฟฟ้า - ดัชนีจำนวนครั้งที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIFI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ - ดัชนีระยะเวลาที่ไฟฟ้าขัดข้อง (SAIDI) ของระบบจำหน่ายแรงต่ำของสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ	7. ค่าเป้าหมาย (ระดับ 5) - ไม่มากกว่าร้อยละ - ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี - ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี - ไม่น้อยกว่าระดับ - ไม่น้อยกว่าร้อยละ - อัตราส่วน..... PM/CM - ไม่มากกว่า..... ครั้ง/รายปี - ไม่มากกว่า.....นาที่/รายปี

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ		ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
	(ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย)					เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	(Activities / Action Steps)													
	กฟส.เชียงดาว		กฟส.เชียงดาว		4							100%		
	กฟส.แม่แตง		กฟส.แม่แตง		4							100%		
	กฟส.จอมทอง		กฟส.จอมทอง		8							100%		
	กฟส.ฮอด		กฟส.ฮอด		4							100%		
	กฟจ.ลำพูน		กฟจ.ลำพูน		8							100%		
	กฟส.ป่าซาง		กฟส.ป่าซาง		4							100%		
	กฟส.บ้านไผ่		กฟส.บ้านไผ่		4							100%		
	กฟส.สี		กฟส.สี		4							100%		
	กฟส.บ้านธิ		กฟส.บ้านธิ		4							100%		
	กฟจ.ลำปาง		กฟจ.ลำปาง		8							100%		
	กฟส.แจ้ห่ม		กฟส.แจ้ห่ม		4							100%		
	กฟส.จาว		กฟส.จาว		4							100%		
	กฟอ.เกาะคา		กฟอ.เกาะคา		8							100%		
	กฟส.เฒิน		กฟส.เฒิน		4							100%		
	กฟส.แม่ทะ		กฟส.แม่ทะ		4							100%		
	กฟส.ห้างฉัตร		กฟส.ห้างฉัตร		4							100%		
	กฟจ.เชียงราย		กฟจ.เชียงราย		8							100%		
	กฟส.เวียงชัย		กฟส.เวียงชัย		4							100%		
	กฟส.นางแล		กฟส.นางแล		4							100%		
	กฟอ.แม่สาย		กฟอ.แม่สาย		8							100%		
	กฟส.เชียงแสน		กฟส.เชียงแสน		4							100%		

แผนปฏิบัติการสายงานภาคเหนือและตะวันออกเฉียงเหนือ ประจำปี 2567 (ฉบับบททวนครั้งที่ 1)

ມຸມມອງ: Learning and Growth

1. วัดกุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์

SO1 เป็นผู้ให้บริการจำหน่ายไฟฟ้า

ด้วยเทคโนโลยีดิจิทัลนวัตกรรม และทุนมนุษย์

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

HCM1 People: พัฒนาระบบการเรียนรู้เสริมสร้าง (Reskill) และยกระดับสมรรถนะ (Upskill) ของบุคลากร

5. กลยุทธ์ระดับสายงาน

HCM1 People: พัฒนาระบบการเรียนรู้เสริมสร้าง (Reskill) และยกระดับสมรรถนะ (Upskill) ของบุคลากร

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

4. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- กลุ่มเป้าหมายที่ได้รับการพัฒนาตาม Future Com ร้อยละ 100

และมีส่วนร่วมในการพัฒนา Use Case (100%)

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน (KPI)

7. คำเป้าหมาย (ระดับ 5)

- จำนวนองค์ความรู้ตามกระบวนการหลักและ

- ไม่ห้อยกว่าร้อยละ.....

กระบวนการสนับสนุนที่สำคัญ (Key and Support

Processes) ที่มีการพัฒนาและปรับปรุงการปฏิบัติงาน

โดยใช้เครื่องมือการจัดการความรู้

- จำนวนกระบวนการหลักและกระบวนการสนับสนุน - ไม่น้อยกว่าร้อยละ.....

ที่สำคัญ(Key and Support Prooesses) ที่มี

การใช้องค์ความรู้ไปพัฒนาและปรับปรุงการปฏิบัติงาน

รวมถึงการใช้การจัดการความรู้ไปสร้างความตระหนักด้านความเสี่ยง

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมหลักพร้อมปริมาณหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)			ผู้รับผิดชอบ	ช่วงเวลา	เป้าหมาย	ไตรมาสที่ 1		ไตรมาสที่ 2		ไตรมาสที่ 3		ไตรมาสที่ 4		หมายเหตุ
							เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	เป้าหมาย	ผลงาน	
	เป้าหมาย : จัดร่วมกัน ปีละ 1 ครั้ง					1 ครั้ง									
	กพ.1 เข้าร่วมปีละ 1 ครั้ง			ผ.ง.(นอ) ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-4										
3. แผนงานจัดทำ Dashboard (ภาพรวม)	3.1 จัดทำ Dashboard (ภาพรวม) สายงาน นว					ร้อยละ 100									
สายงาน นว	3.1.1 แต่งตั้งคณะทำงานจัดทำ Dashboard (ภาพรวม) สายงาน นว ภายในเดือน ม.ค. 2567 (ร้อยละ 20)														
	3.1.2 ปรับปรุงและพัฒนาระบบติดตามผลการดำเนินงานด้านต่าง ๆ ในรูปแบบ Dashboard														
	ภายในไตรมาส 1-2/2567 (ร้อยละ 60)														
	3.1.3 ประกาศใช้ Dashboard (ภาพรวม) สายงาน นว ภายในไตรมาส 2/2567 (ร้อยละ 20)														
	กพ.1 ร้อยละ 100 ตามแผนงานฯ			ผ.ง.(นอ) ผู้รับผิดชอบหลัก	ไตรมาส 1-2										