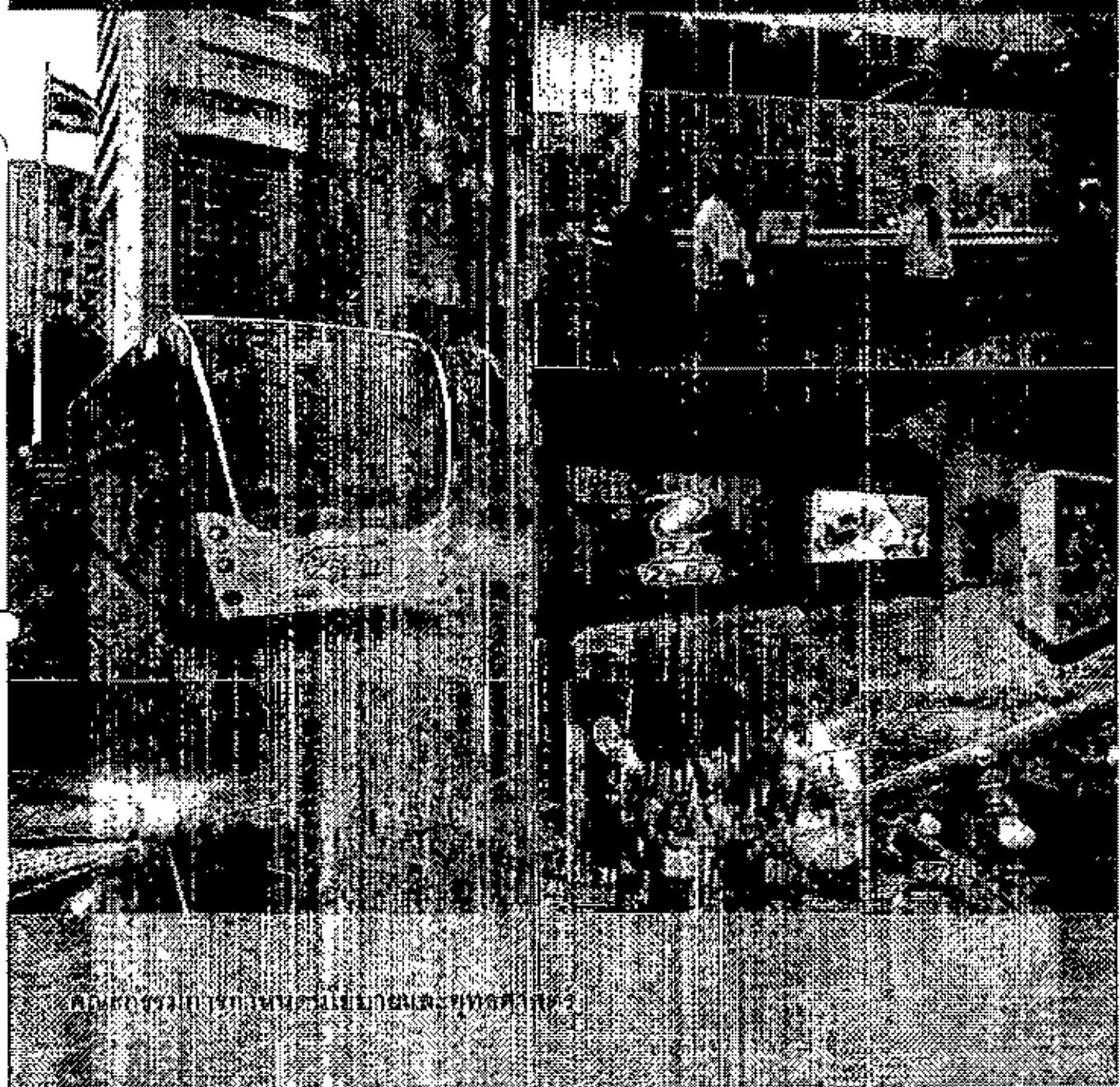




แผนพัฒนาสถานศึกษาเพื่อพัฒนาคุณภาพฯ

พ.ศ. 2557 – 2566 (ฉบับปรับปรุง พ.ศ. 2558)





## สารบัญ

<b>บทสรุปผู้บริหาร (Executive Summary) .....</b>	<b>1</b>
<b>1. ภาพรวมทั่วไป (Overview) .....</b>	<b>7</b>
1.1 ข้อมูลทั่วไป (General Information) .....	7
1.2 บุคลากร (Human Resource) .....	8
1.3 โครงสร้างองค์กร (Organization Structure) .....	10
1.4 กระบวนการและพื้นที่ทางการดำเนินงานขององค์กรไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (Operational Framework) .....	12
<b>2. การบูรณาการจัดทำแผนยุทธศาสตร์ (Strategic Planning) .....</b>	<b>14</b>
2.1 กระบวนการวางแผนยุทธศาสตร์ (Strategic Planning Process) .....	14
2.2 การวิเคราะห์ภายนอกและภายในประเทศ (External Analysis) .....	23
2.3 การวิเคราะห์ภายในองค์กรและภาระภัย (Internal Analysis) .....	34
2.4 การวิเคราะห์ ชุดเครื่อง ลูกค้า  firma และอุปสรรค (SWOT Analysis) .....	43
2.5 การวิเคราะห์ปัจจัยขับเคลื่อนที่มาจากการเปลี่ยนผ่านยุทธศาสตร์ (BP Driver Analysis) .....	44
<b>3. กระบวนการและพื้นที่ทางการดำเนินงานขององค์กรไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (Operational Framework) .....</b>	<b>48</b>
3.1 วิสัยทัศน์ (Vision) .....	48
3.2 ภารกิจ (Mission) .....	48
3.3 ค่านิยมสำคัญ (Core Value) .....	48
3.4 นโยบาย (Policy) .....	48
3.5 ความสามารถหลัก (Core Competency) .....	50
3.6 ความได้เปรียบเชิงยุทธศาสตร์ (Strategic Advantage) .....	51
3.7 ภารกิจท้าทายเชิงยุทธศาสตร์ (Strategic Challenge) .....	51
3.8 วัตถุประสงค์เชิงยุทธศาสตร์ (Strategic Objective) .....	51
3.9 กลยุทธ์สำคัญ (Strategy) .....	53
3.10 แนวทางพิศวงทางยุทธศาสตร์ (Strategic Direction) .....	56



4. การบริหารความเสี่ยง (Risk Management) .....	62
4.1 บทบาทและหน้าที่ ต่อไปนี้.....	62
4.2 กระบวนการบริหารความเสี่ยง.....	62
4.3 ประมาณการความเสี่ยงและการตั้งค่ามาตรฐานยอมรับได้ (Risk Appetite).....	63
4.4 ประเมินความเสี่ยง.....	63
5. การเปลี่ยนผ่านด้วยศาสตร์และกลยุทธ์ (Strategy Management) .....	67
5.1 แผนที่ยุทธศาสตร์ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค พ.ศ. ๒๕๕๘-๒๕๖๐ (Strategy Map).....	70
5.2 Balanced Scorecard การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค พ.ศ. ๒๕๕๘-๒๕๖๐ (Balanced Scorecard).....	71
<b>ภาคผนวก</b>	
รายงานผลการดำเนินงานประจำปี พ.ศ. ๒๕๖๗ ของมหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่.....	n-1
รายงานแสดงตัวชี้วัดเพื่อประเมินประสิทธิภาพการดำเนินงาน.....	n-3
แผนการดำเนินงานประจำปี ๒๕๕๘ .....	n-14



## สารบัญภาพ

ภาพที่ 1 โครงสร้างองค์กรของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค.....	11
ภาพที่ 2 แบบบันทึกการตรวจสอบบัญชีรายรับ และเงินที่ได้มาจากการค้าและกิจกรรมทางการค้าให้ส่วนภูมิภาค.....	15
ภาพที่ 3 ฐานข้อมูลลูกค้า และส่วนลดคงเหลือของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค.....	24
ภาพที่ 4 การวิเคราะห์อุตสาหกรรมของผู้ผลิต นักขาย และลูกค้า (Five Forces Analysis) .....	32
ภาพที่ 5 ฟาร์มมูลค่า (Value Chain) ของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค.....	35
ภาพที่ 6 แผนผังปัจจัยสนับสนุนที่สำคัญของบริษัทฯ (EP Drivers Tree) .....	44
ภาพที่ 7 ปัจจัยที่บันทึกไว้สำหรับการปรับเปลี่ยนบัญชีที่เกี่ยวข้องเพื่อมาตรฐานฯ .....	45
ภาพที่ 8 EP Driver Matrix บันทึกที่แสดงผลกระทบต่อการจัดทำบัญชีของแต่ละองค์กร EP .....	46
ภาพที่ 9 แผนพัฒนาธุรกิจและปัจจัยเป้าหมาย EP ของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค .....	47
ภาพที่ 10 วัตถุประสงค์เชิงกลยุทธ์ (Strategic Objective) ของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค .....	52
ภาพที่ 11 ภาพรวมตัวบทงบดุ府คลังรายรับของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค พ.ศ. 2557-2566 (ภาคบันทึกที่ 1 พ.ศ. 2568) 59	
ภาพที่ 12 ภาพรวมพิพากษาภูมิศาสตร์ (Strategic Direction) ของบริษัทฯ ให้ส่วนภูมิภาค ในระยะเวลา 10 ปี ..61	



## สารบัญหัวข้อ

ตารางที่ ๑ สรุปความต้องการและอุปสรรคของแผนปฏิบัติการในพื้นที่ส่วนบุคคล ..... ๕	
ตารางที่ ๒ สำนักงานและสถาบันที่มีบทบาทในการให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๗	
ตารางที่ ๓ พัฒนาการและการให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล จังหวัดเชียงใหม่ ระดับการศึกษา และอาชญากรรม ..... ๙	
ตารางที่ ๔ ลูกขุนของภาคีให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๑๐	
ตารางที่ ๕ ร่องรอยส่วนบุคคลที่ต้องการให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๒๓	
ตารางที่ ๖ ภาระเดือนที่ขาดสูญเสียและสูญเสียจากการให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๒๕	
ตารางที่ ๗ ผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย และภาระที่ต้องการจะลดความต้องการให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๒๕	
ตารางที่ ๘ ผู้สัมภอน บุคคล และลูกค้ารายร่วมเมืองท่าที่ดูแล ..... ๒๗	
ตารางที่ ๙ ผลกระทบการให้ทราบที่กฎหมายและภาคี ..... การวิเคราะห์ PESTEL ..... ๓๓	
ตารางที่ ๑๐ กลุ่มผู้ใช้ประโยชน์ที่ให้ประโยชน์ ..... ๓๕	
ตารางที่ ๑๑ ตัวบ่งชี้การประเมินให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล (SAIFD) และตัวบ่งชี้ผลลัพธ์ให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล (SAID) ปี ๒๕๕๓-๒๕๕๖ ..... ๓๗	
ตารางที่ ๑๒ ตัวบ่งชี้ผลลัพธ์ให้ฟื้นฟูส่วนบุคคล (SAITDA) ปี ๒๕๕๓-๒๕๕๖ ..... ๓๘	
ตารางที่ ๑๓ มิติการตัดสินใจของผู้ต้องห้าม (ROIC) ปี ๒๕๕๓-๒๕๕๖ ..... ๓๙	
ตารางที่ ๑๔ ตัวบ่งชี้ของนักการเงินเพื่อเป็นศูนย์กลางการเงิน (SEPA) ..... ๓๙	
ตารางที่ ๑๕ สรุปผลการประเมินตามระบบ SEPA ปี ๒๕๕๖ ..... ๔๐	
ตารางที่ ๑๖ ผลกระทบทางเศรษฐกิจและการเปลี่ยนแปลงทางการเมือง ..... ๔๑	
ตารางที่ ๑๗ ภาระภาระของบุคคลที่ต้องการฟื้นฟูส่วนบุคคล ..... ๔๓	



## บทสรุปผู้บริหาร (Executive Summary)

รายงานผู้บริหารนี้ เป็นรายงานประจำปี พ.ศ. 2557-2566 และจัดทำขึ้นเพื่อแสดงถึง  
แผนงานและผลการดำเนินงานของปี พ.ศ. 2557-2566 (งบประมาณ พ.ศ. ๑๘๗/๒๕๖๐) ที่มีความต่อเนื่องกับ  
ยุทธศาสตร์ของชาติ 10 ปี (ไตรปัชชิกา ๓-๕ ปีแรก จะมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจหลัก (Core Business) และในระยะ  
๕-๑๐ ปีจะมาลงทุนในการเปลี่ยนผ่านไปสู่ผู้นำในธุรกิจพัฒนาไปสู่ผู้ประกอบการ (Transformation Business) โดย  
ดำเนินธุรกิจด้วยวิสัยทัศน์ที่ใช้ความต้องการที่ดีของลูกค้าเป็นฐานการเดินธุรกิจต่อไป

รายงานนี้ ให้มีการประเมินผลการดำเนินงานตามภารกิจที่ได้รับมอบหมาย ซึ่งเป็นภารกิจที่สำคัญที่สุด  
ของชาติ ให้符合มาตรฐานในปี 2566 ซึ่งประเมินว่าอยู่ในระดับดีมาก (ดีมาก) สำหรับภารกิจที่ต้องการ  
ดำเนินการบรรลุวัตถุประสงค์ที่ตั้งไว้ ดังนั้น จึงขอขอบคุณทุกท่านที่ได้รับเกียรติ์ที่สำคัญที่สุด  
ให้เป็นไปตามที่ตั้งไว้ ในการดำเนินงานตามแผนยุทธศาสตร์การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค พ.ศ. 2557-2566 (งบประมาณ พ.ศ. ๑๘๗/๒๕๖๐)  
เป็นจำนวน 163,403.478 ล้านบาท แหล่งรายได้หลักมาจากการขายไฟฟ้าส่วนภูมิภาค พ.ศ. 2557-2566 (งบประมาณ พ.ศ. ๑๘๗/๒๕๖๐)

ขอเชิญชวนผู้อ่านทุกท่าน ในการอ่านรายงานนี้ ให้มีความตื่นเต้น สนับสนุนและเชื่อมั่นใน  
วิสัยทัศน์ (Vision)

“**ผู้นำให้บริการพลังงานไฟฟ้าที่ดี มีประสิทธิภาพ เรื่องเก่าไม่เลือนหาย แห่งน้ำใจและสัมมาภิบาล**”

จึงขอ ให้บริการที่ดีที่สุด ให้คำแนะนำและคำปรึกษาเรื่องการขายไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ให้กับ  
ความต้องการของลูกค้า ตามมาตรฐานคุณภาพและบริการ โดยการพัฒนาและยกระดับคุณภาพ ให้ความรับผิดชอบต่อสังคมและ  
สิ่งแวดล้อม

## ค่านิยมหลัก (Core Value)

บริการดี ภัยธรรมชาติ



## วัตถุประสงค์ที่สำคัญ的根本 (Strategic Objective)

- บริหารผลิตภูมิที่ดีที่สุด (Operation Excellence)
- เป็นแบบอย่างให้ทั่วโลก (Role Model of SOO)
- ยั่งยืนทางด้านสังคมและสิ่งแวดล้อม (Sustainability)

## กลยุทธ์ (Strategy)

- เป็นองค์กรที่มีการบริหารและจัดสรรสินทรัพย์อย่างมีประสิทธิภาพ

ประกอบด้วย ๑ กลยุทธ์

- ๑.๑ กลยุทธ์: บริหารจัดการธุรกิจการผลิตเพื่อความยั่งยืน ให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิภาพสูงสุดด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรมที่สามารถสนับสนุนให้เกิดความยั่งยืนในระยะยาว

- มีการบริหารลูกค้าที่เป็นเลิศและครอบคลุม

ประกอบด้วย ๑ กลยุทธ์

- ๒.๑ กลยุทธ์: ผู้นำนวัตกรรมที่มีลูกค้าเป็นศูนย์กลาง โดยพัฒนาองค์รวมศักยภาพของลูกค้าทุกกลุ่มเพื่อให้เกิดความพึงพอใจ สร้างความสัมพันธ์ที่ดีระหว่างลูกค้าและองค์กร และสร้างเสริมให้มีเกียรติภูมิทางด้านการค้าและเศรษฐกิจ

- มีการเข้ามาดำเนินพิธีพิธีศุลกากร ทันสมัย เพื่อบรรเทาภาระผู้ประกอบการ

ประกอบด้วย ๒ กลยุทธ์

- ๓.๑ กลยุทธ์: มุ่งสนับสนุนให้ระบบไฟฟ้าอัจฉริยะ (Smart Grid) ให้เกิดประสิทธิภาพ

- ๓.๒ กลยุทธ์: พัฒนากระบวนการจัดทำไฟฟ้าให้ทันสมัย ลดต้นทุน ลดเวลา ซึ่งมีผลให้เกิดมาตรฐานความปลอดภัยเพื่อรับรองการบริการทางการไฟฟ้าอย่างต่อเนื่องและยั่งยืน

- เป็นองค์กรที่มีศักยภาพทางเศรษฐกิจ แข็งแกร่ง เนื่องจากสามารถที่มีศักยภาพ

ประกอบด้วย ๑ กลยุทธ์

- ๔.๑ กลยุทธ์: บูรณาการเป็นองค์กรที่มีศักยภาพทางเศรษฐกิจ (High Performance Organization) โดยมีบุคลากรที่มีความสามารถในการตัดสินใจ