

26

Go

แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

#### **Overall Goal (Finance Social Environment : FSE)**

- |                            |   |   |
|----------------------------|---|---|
| 1. วัดประสิทธิภาพทางการค้า | 2. กลยุทธ์ระดับองค์กร   | 3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน<br>อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์รวม (ROA) |
| 5. กลยุทธ์ระดับรายงาน      | 6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน<br>อัตราผลตอบแทนต่อสินทรัพย์รวม (ROE) |   |

- #### 4. សំណង់របាយ

8. แผนงาน / โครงการ / งาน Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives	9. แผนปฏิปักษ์ (รายกิจกรรมหลักที่จะปฏิบัติหรือเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)	เป้าหมายปี 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)			ผู้รายงาน ข้อมูล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดทุน	(2) จำนวน	รวม				
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล							
แผนงานกลุ่มที่ 5_ แผนงานบริหารด้านการเงิน (F2)	1. บริหารธุรกิจเพื่อสร้างผลกำไรให้เป็นไปอย่างที่ต้องการ กำหนด เป็นต้นทุนต่อ % 475/2558 ถึง 22% ต่อ 2558													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	9.1 27 ปี													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	2. เพิ่งหักออกบัญชีได้ให้สำเร็จ (บัญชี 120)													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	2.1. เมื่อครบกำหนด	100%	64.71%	100%		100%		100%		100%				ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	2.1. 1. เงินเดือนที่ได้ให้สำเร็จเงินเดือนในงวดนั้น													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	2.2. เมื่อครบกำหนด													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	01. เพิ่งหักหนี้ค่าไฟฟ้าก่อนปี 2559 ให้ได้ 100%	40%	93.54%	60%		80%		100%		100%				ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	02. ลูกหนี้ค่าไฟฟ้าปี 2559 ค้างชำระไม่เกิน 2 เดือนต่อเดือน	100%	100%	100%		100%		100%		100%				ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	3. ให้บันทุมตัวบัญชีชุดใหม่													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	3.1. เพิ่งหักออกบัญชีได้ให้สำเร็จเงินประภัน (บัญชี 121)													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	01. ลูกหนี้ค่าไฟฟ้าก่อนปี 2559 ให้ได้ 100%	20%	87.76%	30%		40%		50%		50%				ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	ลดลงอย่างต่อเนื่อง 50%													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	02. ลูกหนี้ค่าไฟฟ้าก่อนปี 2559 ให้ครบ 100%	100%	100%	100%		100%		100%		100%				ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	4. ทดสอบเม็ดเงิน ไม่รวมลูกหนี้ที่ยังอยู่ระหว่างการค้าเดิมคือ													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
แผนงานกลุ่มที่ 6_ แผนงานเพิ่มรายได้จากการค้าขาย พัสดุทั่วไป (41031010 รายได้จากการใช้ เวลาพิเศษ) (F2)	1. เพิ่มรายได้จากการค้าขายพัสดุทั่วไป	25%	39.63%	50%		75%		100%						ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	พัสดุทั่วไป ปี 2556-58/3 เที่ยง 3% ขาดจากบัญชีรวมมา	11,455	18,161	22,91		34,365		45,821						ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	ปี 2559													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	9.1 = 45,821													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	01. ตรวจสอบรายได้พัสดุทั่วไปเรียกเก็บค่านิยามประจำปี 2560													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	ให้ครบถ้วนภายในไตรมาสที่ 4													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	02. แจ้งค่าบริการพัสดุทั่วไปให้ลูกค้าทราบและตั้งค่าใช้จ่ายตามที่ตั้งไว้	100%												ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	ของปี 2559 ภายใต้เงื่อนไขที่ตั้งไว้													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	
	2. ศูนย์รวมบัญชีจำนวนเงินที่พัสดุที่เรียกเก็บค่านิยามเดิม สืบทอด และอุปกรณ์ สื่อสารโทรศัพท์แบบ ภายในเดือน กันยายน													ผู้บัญชาติ	ผู้บัญชาติ	

8. แผนงาน / โครงการ / งาน Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives	9. แผนปฏิบัติ (รายกิจกรรมลูกทุ่งปีงบประมาณ(รายเดือน)) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)		ผู้รายงาน ข้อมูล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1)งบดุบ	(2)ที่ก่อ สร้าง				
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล						
เป้าหมาย ผู้มีอำนาจ ให้ฟังความคิดเห็น 1 ครั้ง ก่อตัว = 130 ราย															
3. เสวนาอุบນและติดตามสรุปผลการประเมินผลตามเงื่อนไข มาตรฐานและเมตตาลักษณะของ PEI และห้องเรียนและเมตตาลักษณะของ PEI	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง			1 ครั้ง		1 ครั้ง				ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
เป้าหมาย รายงานทุกไตรมาส 4. จัดประชุมเพื่อรายงานผลลัพธ์ตามที่วางแผน ไว้ล่วงหน้าและติดตามดำเนินการ						1 ครั้ง						ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
เป้าหมาย รายงานปี พ.ศ. 2559															
แผนงานหลักที่ 7_ แผนงานติดตามหนี้ค่าเช่า	1. เร่งรัดจัดเก็บหนี้ร้ายได้จากภาคใต้ให้เข้ามาให้ฟื้นฟื้นเพื่อ	20%	12.52%	40%		60%		70%				ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
ภาคกลางที่จ่าย	ภาคกลางสื่อสารให้คนบ้านใต้หันหน้าที่ซึ่งกันและกัน														
(F2)	ให้ได้ 70%														
	2. เร่งรัดจัดเก็บหนี้ร้ายได้จากภาคใต้ให้เข้ามาให้ฟื้นฟื้นเพื่อ	20%	81.39%	40%		70%		80%				ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
	ภาคกลางสื่อสารให้คนบ้านใต้จุนเงินให้ได้ 80%														
แผนงานหลักที่ 8_ แผนงานบริหารเจ้าหนี้	1. จัดทำตัวอย่างให้ทราบค่าจ้างงานพัฒนาฯ	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง				ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
รายได้รวมต่อจำนวนพนักงาน	เป้าหมาย รายงานไตรมาสละ 1 ครั้ง														
(F2)	2557 2558 ( 9 M )														
	คต. = 12.19 9.13														
แผนงานหลักที่ 9_ แผนงานเบิกจัดการเบิกจ่าย	1. บริหารแผนบริหารการเบิกจ่ายงบประมาณ (B)	10%	16.94%	40%		80%		100%				ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	ผู้ดูแล	
งบประมาณให้เป็นไปตามปีงบประมาณ	เป้าหมาย ร้อยละ 100														
(จ่ายตามงบประมาณและงบการเบิกจ่าย)	- จัดทำรายงานการพัฒนาฯ ประจำเดือนที่สิ้นเดือนที่แล้ว														
(F3)	ทั้งหมด เป็นรายเดือน														

แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

เป้าหมาย Goal (Finance Social Environment : FSE)

1. จัดทำงบประมาณรายเดือนของศูนย์ฯ

2. กลับบุหรี่และดับบล็อกทึ่กๆ

3. เก็บเก็ตการดำเนินงาน

4. เป้าหมาย

5. กลับบุหรี่และดับบล็อกทึ่กๆ

6. เก็บเก็ตการดำเนินงาน

ค่าใช้จ่ายจากการดำเนินงานตามที่ขอ

7. เป้าหมาย

รวมค่า 100

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุจัดกระบวนการสำหรับเป้าหมายที่ต้องปฏิบัติ) (Activities / Action Steps)	เป้าหมายผลปี 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)			ผู้รายงาน ชั้นผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดยก (2) หักภาษี	รวม					
		เป้าหมาย	ยอด	เป้าหมาย	ยอด	เป้าหมาย	ยอด	เป้าหมาย	ยอด		รวม					
แผนงานที่ 10 แผนดำเนินการต่อไป	1. ดำเนินการค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานของ ก.4	235.77	206.852	474.209		591.281		1,014.27				4,861.	4,861.			
จำนวน	จำนวนที่ต้องหักภาษี 1014.272															
	ดำเนินงานปี 2559															
	ก.1 - 96.69% 980.669															
	1. งานบริหารฯ ดำเนินการต่อไป	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง								
	จำนวน ไฟแนนซ์ 1 ครั้ง															

## แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

## ผู้มีส่วนได้เสีย Goal (Finance Social Environment : FSE)

1. วัตถุประสงค์เชิงภูมิศาสตร์

2. กลยุทธ์ระดับองค์กร

3. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน

4. เป้าหมาย

5. กลยุทธ์ด้านภายใน

6. เกณฑ์วัดการดำเนินงาน

7. เป้าหมาย

สำหรับภาคการค้าในประเทศญี่ปุ่น

รองรับความต้องการของลูกค้า

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies or Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุจุดรวมที่พึงปฏิบัติในการดำเนินงาน) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)		ผู้รายงาน ข้อมูล	ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร	รวม		
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล					
แผนงานหัว挈ที่ ๑ แผนการให้จ่ายในการดำเนินงาน ภายในประเทศ	๑. ดำเนินการให้จ่ายในการดำเนินงานของ กสธ. ค่าใช้จ่ายปี 2559	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					กสธ.	กสธ.
	รวม(3= งบที่เบรุน      งบที่5 = ๙๖.๖๙%													กสธ.
	๗.๑ 1,014.272      ๙๘๐.๖๖๙													กสธ.
	๒. รายงานจำนวนรายที่คำนวณตามเกณฑ์ที่ ๑ ประมาณทั้งปี จำนวน ใบอนุญาต ๑ ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง						กสธ.

Customer Value Proposition

แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

ผู้ดูแล Customer Value Proposition

1. กลุ่มลูกค้าที่มุ่งหมาย  
SD3 ลูกค้าที่มีความต้องการใช้สินค้าและบริการ

2. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
  - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
    - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
    - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
    - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
  - 3. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
    - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
      - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
      - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
      - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน

3. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
  - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
    - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
    - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
    - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
  - 4. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
    - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
      - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
      - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
      - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน

4. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
  - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
    - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
    - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
    - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน

5. กลุ่มลูกค้าที่ต้องการ
  - CR1 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการ
    - ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วและถูกต้อง
    - CR2 ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน
    - ลูกค้าที่ต้องการสินค้าและบริการที่มีคุณภาพดีและมีมาตรฐาน

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายโครงการที่เกี่ยวข้องกับแผนที่กำหนด) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								งานประจำ周 (ตัวบ่งชี้)			ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ผู้ดูแล		(2) ผู้รับผิดชอบ		
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
แผนงานที่ 12 งานพัฒนาศักยภาพของลูกค้า	1. ปรับปรุงกระบวนการพัฒนาศักยภาพของลูกค้าให้มีประสิทธิภาพ บริการลูกค้า ให้ได้รับความรวดเร็ว สะดวก มีประสิทธิภาพโดยนำเทคโนโลยีใหม่ๆ มาใช้ มีประสิทธิภาพและรวดเร็ว เป้าหมาย: ลดต้นทุน 15% ลดเวลา = 15 นาที	100%	100%	100%		100%		100%						ผู้ดูแล: ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ: ผู้ดูแล
	2. ดำเนินกิจกรรมเพื่อพัฒนาศักยภาพของลูกค้า ให้ลูกค้าได้รับความรู้ในเชิงลึก เพิ่มเติม สำหรับลูกค้าที่สนใจ กิจกรรมได้มีผู้เข้าร่วมกว่า 85%								85%					ผู้ดูแล: ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ: ผู้ดูแล
แผนงานที่ 13 งานพัฒนาการให้บริการคุ้มครองลูกค้า	1. จัดให้มีระบบการบริการที่มีประสิทธิภาพ คำนึงถึงความต้องการ ของลูกค้าอย่างมาก													ผู้ดูแล: ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ: ผู้ดูแล
	2. จัดให้มีระบบจัดการลูกค้า (CRM) ที่สามารถ ตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ดีกว่าเดิม ลดเวลา = 15 นาที													ผู้ดูแล: ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ: ผู้ดูแล
	3. จัดให้มีระบบการสนับสนุนลูกค้า ที่มากขึ้น เพื่อให้ลูกค้าสามารถติดต่อได้เรียบง่ายและสะดวก จัดการประสบการณ์ลูกค้า (CEM)													ผู้ดูแล: ผู้ดูแล ผู้รับผิดชอบ: ผู้ดูแล

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. หมายเหตุชี้แจง (ระบุวิธีการประเมินกิจกรรมที่ได้รับการฝึกอบรม) (Activities / Action Steps)	ปีงบประมาณ พ.ศ. 2559								รวมประมาณ (ล้านบาท)		ผู้ดูแลงาน รับผิดชอบ	ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ลงทุน	(2) กำไร			
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	รวม	รวม			
	4. การอัพเกรดเครื่องเรือน													
	01 ดำเนินการซ่อมแซมอุปกรณ์ดูแลความบริการ												4.88	0%
	02 สรุปผลการซั่งการซ่อมแซมเรือน ทุกโครงการ	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง						
แผนงานย่อยที่ 14 แผนพัฒนาการขายและบริหารกลุ่มลูกค้า	1. งานจัดทำ Website											0.16		
	01 ตั้งค่าและติดตั้งเว็บไซต์ Website	1 ครั้ง	1 ครั้ง										400.	0%
	02 ปรับปรุงและพัฒนาเว็บไซต์ Website PEA	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					400.00	0%
	เพื่อเผยแพร่ประชาสัมพันธ์เรื่องข่าวสารงานบริการ													
	เพื่อให้ลูกค้าเข้าใจข้อมูลอย่างลึกซึ้ง													
	03 สรุปประจำเดือนสำหรับการให้บริการ (ทุกโครงการ)	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					400.	0%
	2. การดูแลลูกค้ารายสำคัญ Key Account Management										0.378			
	01 จัดทำฐานข้อมูลลูกค้าที่มีความต้องการพิเศษ ตามสภาพภูมิศาสตร์ 1	1 ครั้ง	1 ครั้ง										400.	0%
	02 ทราบรายละเอียด (เบอร์โทรศัพท์ บ้าน 3 บ้าน 5 กศ. 58)													
	- กษา สรุปผลการดำเนินงานทุกเดือน	3	3	3		3		3					400.	0%
	- จัดสรุปผลการดำเนินงานให้ลูกค้า	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					400.	0%
	ภายใน 15 วันหลังสิ้นเดือน													
	(หมายเหตุภายใน 20 วัน หลังสิ้นเดือน)													
	- สรุปรายชื่อลูกค้าเดือน ก.ศ. ให้ลูกค้าทราบทุกเดือน					1 ครั้ง							400.	0%
	ภายในเดือน ก.ศ. 59													
	- ตรวจสอบและอัปเดตฐานข้อมูลลูกค้าทุกเดือน					1 ครั้ง								
	บริหารลูกค้าตามลักษณะของลูกค้า เช่น ขนาดบ้าน													
	3. การสูญเสียลูกค้า กฟผ. ให้ก.ศ. SPP													
	01 รายงานหากสูญเสียลูกค้า กฟผ. ให้ก.ศ. SPP	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					400.	0%

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนผู้รับผิดชอบ (ระบุเจ้าหน้าที่ผู้รับผิดชอบในแต่ละขั้นตอน) (Activities / Action Steps)	เป้าหมายเดือน ปี 2559								อัตราผลตอบแทน (IRR/ROI)		ผู้รายงาน ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		อัตราผลตอบแทน (IRR/ROI)					
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	(1) ยอดทุน	(2) กำไร	รวม			
	02 วางแผนและ VSPP ที่มีส่วนร่วมกันทั้งหมด ให้บุคลากรของที่ปรึกษาฯ ทั้งหมด ให้มา (นัก) ผู้สอนทราบและพิจารณา SEPA หมวด 3 ต่อไป	1 ครั้ง	2 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	
	03 วางแผนและจัดทำรายงาน SEPA หมวด 3 ตามไป 1 ที่มีส่วนร่วมกันทั้งหมด	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	
	4. ยังการนวัตกรรมให้มีค่าใช้จ่าย ค่าใช้จ่ายต่อห้องเรียน โดยรวมต่อปี 20 วัน หลังสัปดาห์แรก เป้าหมาย หุ้นรวมที่เข้าห้องเรียนกันทั้งหมด ค่าใช้จ่าย = 6 ราย	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	
แผนงานเดือนที่ 15 แผนพัฒนาการบริการลูกค้า		1. จ่ายค่าเช่าสำนักงานแข็งค่ายังไงด้วยบัญชี บัญชี ดำเนินการติดต่อให้เสร็จเรียบร้อย	100%	242%	100%		100%		100%		0.050		ผู้สอน	ผู้สอน	
	01 จ่ายค่าเช่าให้เสร็จเรียบร้อยให้เข้าร่วมแข่งขันฟุตบอล SMS เป้าหมาย 100% ในปี 2559 ของผู้รับผิดชอบผู้ดูแล สำนักงานและ PEA Shop ที่ต้องไม่มีการใช้บริการ SMS												ผู้สอน	ผู้สอน	
	(จากฐานนี้อยู่อยู่ไว้ให้ ที่ต้องได้รับ SMS ในปี 2556 คงประมาณ SMS)														
	เป้าหมาย จำนวนผู้ได้รับ SMS ต่อเดือน 59 ค่าใช้จ่าย = 20,751 ราย	5,185	12,569	10,371		15,556		20,741							
	2. ประเมินค่าใช้จ่ายต่อห้องเรียนและห้องเรียน									0.041			ผู้สอน	ผู้สอน	
	01 วิเคราะห์ SLA ระหว่างที่ 1-2												ผู้สอน	ผู้สอน	
	01 ขยายผลให้ผู้ดูแล												ผู้สอน	ผู้สอน	
	02 ปรับปรุงกระบวนการ (ภาพ อุตสาหกรรมข้อมูล 1 กระบวนการ)												ผู้สอน	ผู้สอน	
	03 พัฒนาประเมินค่าใช้ SLA และ QA for SLA (ให้คะแนน QA for SLA)									0.103					
	04 รายงานผลให้ ผู้สอน(ก) หุ้นรวม	1 ครั้ง	2 ครั้ง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	
	3. One Touch Service									0.04			ผู้สอน	ผู้สอน	
	01 เผื่องคิดของผู้รับผิดชอบในแต่ละเดือน (เดือนที่ 1)	1 ครั้ง	-	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	
	02 ประจำติดความรับผิดชอบกุญแจโดยรวม	1 ครั้ง	-	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้สอน	ผู้สอน	

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies และ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายกิจกรรมที่เกี่ยวข้องเป็นรายเดือน/รายเดือน) (Activities / Action Steps)	เป้าหมายปี 2559								ผลลัพธ์ (ล้านบาท)			ผู้รายงาน ชื่อ	ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1)ยอด		(2)กำไร			
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	(1)ยอด	(2)กำไร	รวม			
03 สรุปงานตามหลักที่ดีที่สุด	1 ครั้ง	3 เรื่อง	1 เรื่อง	1 ครั้ง		1 ครั้ง		1 ครั้ง							กานต์
04 บริการลูกค้าด้วยความซื่อสัตย์สุจริต ที่เชื่อมั่นในคุณภาพ	1 ครั้ง														
ดำเนินงานให้ลูกค้าได้รับ				01,02 และ 04 ดำเนินการในไตรมาส 2	*										

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายวิธีการและขั้นตอนในการดำเนินงาน) (Activities / Action Steps)	พื้นที่งานภาคตะวันออก ปี 2559								งานประจำปี (จำนวนหน้า)			ผู้รายงาน ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) งบประมาณ	(2) ห้ามจ่าย	รวม				
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล							
	4. ดำเนินกิจกรรมเชิงลึก สร้างความเข้มแข็ง และอุดหนาที่ภายในประเทศ บริการให้ผู้ใช้บริการต่างประเทศได้รับประโยชน์สูงสุด 01. ประชุมเชิงลึก				1 ครั้ง								ผู้ดูแล	ผู้ดูแล		
	5. แผนงานยังคงพัฒนาและขยายเครือข่ายคู่ค้า ร่วมกับผู้ให้บริการอุตสาหกรรมที่มีศักยภาพ 01. จัดทำข้อมูลและลิสต์ผู้ค้าต่างประเทศ ในบริการให้เพื่อติดต่อธุรกิจ 02. สรุปรายงานผลผลิตภัณฑ์ของไทยและประเทศไทย ต่อต่างประเทศ ภายใน 20 วันหลังได้รับคำขอ ตัวอย่าง (ยก) ภายใน 20 วันหลังได้รับคำขอ		1 ครั้ง		1 ครั้ง								ผู้ดูแล	ผู้ดูแล		
	6. ประเมินประสิทธิภาพส่วนตัวของค่าตอบแทน ตามที่ที่ได้รับอนุมัติที่กำหนดไว้ 01. จัดทำข้อมูล (รายละเอียด) รายงานภายใน 20 วันหลังได้รับคำขอ		1 ครั้ง										ผู้ดูแล	ผู้ดูแล		
	- งานรัฐธรรมนูญภาคตะวันออกบริการด้านเทคโนโลยีและดิจิทัล พร้อมให้ฟาร์มอุตสาหกรรม - ศูนย์งานขนาดใหญ่ (>500 kVA) - ศูนย์งานเชิงพาณิชย์ ค้าฯ., ลงทุน., ค้าฯ. - รายงาน load ฐานะเดือนต่อเดือน - รายงานต่อผู้อำนวยการผ่านตัวอักษร (เมล) หรือ โทรศัพท์ - รายงานต่อผู้อำนวยการที่มีอำนาจตัดสินใจที่สูงกว่าผู้อำนวยการ ใหญ่ๆ / ผู้อำนวยการที่มีอำนาจของกลุ่มผู้อำนวยการที่ต้องดำเนิน ใหญ่ๆ / ผู้อำนวยการที่มีอำนาจของกลุ่มผู้อำนวยการที่ต้องดำเนิน												ผู้ดูแล	ผู้ดูแล		
	7. ยกระดับมาตรฐานคุณภาพบริการ -ปรับปรุงกระบวนการพัฒนาเพื่อบรร坼ลุกคุณภาพบริการให้ดี - ตัวบันทึกการให้บริการมาตรฐานใหม่ให้กับบันทึก 85% - รายงานผลการดำเนินการให้ ฝ่าย(รับ) ทุกไตรมาส - นำข้อมูลสารสนเทศกลุ่มผู้ใช้บริการเข้าสู่ตัวบันทึกงานบริการ เพื่อเก็บรวบรวมข้อมูลการบริการของกลุ่มผู้ใช้บริการ (Customer Experience Management : CEM)	1 ครั้ง	1 ครั้ง	1 ครั้ง	*	1 ครั้ง		1 ครั้ง					ผู้ดูแล	ผู้ดูแล, ผู้ดูแล		

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนผู้รับผิดชอบ (ระบุกิจกรรมสำคัญรวมไปมากับเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								งานประจำเดือน (เดือนน้ำ)		ผู้รายงาน ข้อมูล	ผู้ดำเนินการ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1)ผลลัพธ์	(2)ผู้รับผิดชอบ	รวม		
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล					
แผนงานทักษะที่ 16 งานด้านการสนับสนุนการบริการ ความสัมพันธ์กับลูกค้า (CRM)	1. ศึกษากระบวนการติดต่อที่เกี่ยวข้องหรือมีกำหนด นักการบริการลูกค้า 2. จัดจัดทีม/โครงสร้างเพื่อจัดทำกิจกรรมตามกำหนด และเข้ากับแนวทางของบุคคล												ผู้ดูแล	
แผนงานทักษะที่ 17 ให้บริการที่เข้าถึงง่ายที่สุดที่สุด Applications และ Website แบบครบวงจร (PEA Smart Application for Customer Services)	1. การพัฒนาระบบดูแลลูกค้า Application และ Website 2. ตั้งเป้าหมาย 3. พัฒนาช่องทาง Application และ Website ให้สามารถ ภาษาไทย (泰) พัฒนาช่องทาง Application และ Website ให้สามารถ ภาษาไทย (泰) 02 ประชาสัมพันธ์ให้ลูกค้าทราบในสื่อทางด้านอื่นๆ Social Media 03 พัฒนาความสามารถในการติดต่อทั่วโลกเพื่อเพิ่มความหลากหลาย ใน Application และ Website 04 ให้บริการที่รวดเร็วและมีคุณภาพ 05 รายงานผลตัวตั้งต้น (KPI) ทุกไตรมาส	1 เครื่อง		1 เครื่อง		1 เครื่อง		1 เครื่อง					ผู้ดูแล	
แผนงานทักษะที่ 18 งานบริการด้านบัญชีและรักษาภัยดิจิทัล	1. เน้นใช้บัญชี High value และห้ามลูกค้า นำสินค้าดู 01 จัดทำแผนการเมืองเพื่อยืดหยุ่นด้วยและขออนุมัติ ลง/ผู้ดูแล โควนากลย 3 ราย ลง/ กฟผ. 1-3 โควนากลย 3 ราย	1 เครื่อง	ตามใบเดินรายการ							0.822			ผู้ดูแล ผู้ดูแล	
	02 บันทึกแผนงานไว้ระบบสารสนเทศ (BIC SAP)			1 เครื่อง										
	03 สรุปเงินรวมติดต่อ วิเคราะห์ตรวจสอบเพื่อตัดยอด ฐานค่าคอมมิชชันที่ได้รับ	1 เครื่อง	1 เครื่อง	1 เครื่อง		1 เครื่อง		1 เครื่อง						
	2. ลูกค้ารายใหม่ ( รายเดือน, High value, ล่วงระยะเวลา 1 ปี ) 01 รายเดือน 100% ทุก 1 ปี												ผู้ดูแล ผู้ดูแล	
	กรณี 1 = 226 ราย (เบ็ดเตล็ด)	10%	87.17%	65%		80%		100%						
		25 ราย	197 ราย	105 ราย		185 ราย		226 ราย						

8. แผนกลยุทธ์ / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายกิจกรรมเพื่อ達成เป้าหมายเดียว) (Activities / Action Steps)	เป้าหมายไตรมาส ปี 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)			ผู้รายงาน ชื่อ	ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร	(3) กำไร			
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล						
	02 High Value 50% ( ห้องน้ำ 396 ราย ) กำไร 1 = 198 ราย ( ห้องน้ำ )	10%	73%	25%		40%		50%							
		44,518	195,119	104,700		163,700		198,119							
	3. การพัฒนาศักยภาพภายใน														
	01 ซื้อเพิ่มภาระเพิ่มฐานลูกค้าที่มีอยู่และเพิ่ม ยอดขายอุปกรณ์ กําชีณเดือน มีค.	1 ครั้ง	1 ครั้ง											L158	ผู้ดูแล
	เพิ่มภาระ หุ้น กําชีณ ที่เข้าห้ามลักษณะห้ามจัดซื้อขาย กำไร 1 = 9 กําชีณ			2 พัน		9 พัน									กําชีณ
	02 สรุป รายงานวิเคราะห์ผลการจัดซื้อขาย กําชีณเดือน				1 ครั้ง										กําชีณ
หมายเหตุข้อที่ 12 แผนงานฝ่ายขายเพื่อการเรียบเรียง เดือนธันวาคมและตรวจสอบจำนวนเงินให้พอดี		1. สำรวจเพื่อการเรียบเรียงห้องน้ำกับบุคลากรและการตลาด ธุรกิจที่ดำเนินไปได้													
(C1, CR1)		เป้าหมาย สำรวจ 1 ครั้ง/เดือนที่ต้องการดำเนินการ - ร่วมกับบุคลากรที่ปรึกษาโครงการ								1 ครั้ง				0.042	ผู้ดูแล
															กําชีณ
	2. หาตัวเลขของบัญชีเงินเดือน ( เสื่อมของบัญชี ) ตรวจสอบความถูกต้องของบัญชี														
	2.1 บัญชีที่ต้องคำนึง - รายงานให้ใช้ตัวเลขเดียวกันที่มีไว้ให้ไว้														
		39,700	39,700	39,700		39,700		39,700							
	ตรวจสอบภายใน 20 วัน หลังสิ้นไตรมาส														
	เบิกจ่าย กําชีณ 1-3 ไม้เลื่อย 2-3 ราย/ไตรมาส														
	กำไร 1 = 13 กําชีณ (39 ราย)														

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายโครงการ/กิจกรรมที่เกี่ยวข้องกับปีงบประมาณ) (Activities / Action Steps)	ปีงบประมาณ พ.ศ. 2559								งานประจำปี (ลักษณะ)			ผู้รายงาน ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ผลลัพธ์	(2) ผู้ดูแล	รวม				
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล							
	- งานขยายผลการติดตั้งเครื่องจ่ายน้ำประปาในชุมชน (จำนวนบ้านใหม่ 20 ห้อง หลังติดตั้งให้ครบถ้วน) เป้าหมาย ก่อสร้าง บ้าน 1-3 ในบ้านที่กว่า 3 ครอบครัว/บ้าน ก่อสร้าง 13 ก่อสร้าง (39 รากว)	39 รากว	39 รากว	39 รากว		39 รากว		39 รากว					ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	2.2 ลดภาระเดือน	3 รากว	3 รากว	3 รากว		3 รากว		3 รากว					ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	- งานขยายผลการติดตั้งเครื่องจ่ายน้ำประปาในชุมชนบ้านที่ติดตั้งไปแล้ว 15 วัน (จำนวนบ้านใหม่ 20 ห้อง หลังติดตั้งให้ครบถ้วน) เป้าหมาย ก่อสร้าง บ้าน ไม่เกินกว่า 3 ครอบครัว/บ้าน ก่อสร้าง 1-3 รากว												ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	2.3 ลดภาระเดือน	3 รากว	2 รากว	3 รากว		3 รากว		3 รากว					ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	- งานขยายผลการติดตั้งเครื่องจ่ายน้ำประปาในชุมชนบ้านที่ติดตั้งไปแล้ว 15 วัน (จำนวนบ้านใหม่ 20 ห้อง หลังติดตั้งให้ครบถ้วน) เป้าหมาย ก่อสร้าง บ้าน ไม่เกินกว่า 3 ครอบครัว/บ้าน ก่อสร้าง 1-3 รากว												ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	2.4 ลดภาระเดือน 2.1, 2.2, 2.3	3 รากว	1 รากว	3 รากว		3 รากว		3 รากว					ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		
	- งานขยายผลการติดตั้งเครื่องจ่ายน้ำประปาในชุมชนบ้านที่ติดตั้งไปแล้ว 15 วัน (จำนวนบ้านใหม่ 20 ห้อง หลังติดตั้งให้ครบถ้วน) เป้าหมาย ก่อสร้าง บ้าน ไม่เกินกว่า 3 ครอบครัว/บ้าน ก่อสร้าง 1-3 รากว												ผลลัพธ์	ผู้ดูแล		

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุกิจกรรมสำคัญและวิธีการประเมินผล) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								งานฝ่ายสนับสนุน (ล้ำหน้า)			ผู้ดูแล ข้อมูล	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		งานฝ่ายสนับสนุน (ล้ำหน้า)						
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	(1)ผลลัพธ์	(2)พัฒนา	รวม				
	3. ปรับปรุงกระบวนการพัฒนา จัดอบรมให้ความรู้การดำเนิน กิจกรรมเพื่อใช้ และต่อยอดไปยังลูกค้า													ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
	3.1. ติดตามผลการปรับปรุง ทุกไตรมาส	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง					ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
แผนงานที่ 20 แผนภาระดำเนินการ	1. ระบบการจัดซื้อจัดจ้าง และต้องมีรายประเมินผลรวมต่อเดือน									0.061				ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
ดำเนินการให้บริการลูกค้า	เป้าหมาย 100%													ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
02	- สรุปงานรายเดือน และปีๆ หาดูประเครา ทุกไตรมาส	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง	1 เก็บ	1 ครึ่ง					ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
	2. ยกระดับการดำเนินงานของหน่วยงานด้วยการนำเข้าระบบ													ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
	3. งานปีต่อๆ บันทึกลงใน PEA SHOP													ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
	เป้าหมาย													ผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ	
	เกณฑ์ = 3 ผู้ดูแล, บันทึก, ให้ทราบ							3 ผู้ดูแล								

## แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

## ด้าน Internal Process

1. ลดต้นทุนและเพิ่มคุณภาพสินค้า  
SO2 (เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานเพื่อให้  
เพิ่มขึ้นไปสู่มาตรฐานสากล)

2. ลดต้นทุนต้นของค่าครองชีพ  
OM1 ปรับปรุงกระบวนการผลิตเพื่อให้  
ใช้ประโยชน์ได้มากขึ้น

3. เก็บเกี่ยวการดำเนินงาน  
- Inventory Turnover  
- ความสำเร็จของการฝึกอบรมและการวางแผน

4. เพิ่มรายได้  
90 ล้านบาท  
ตัวเป้า: 70

5. ลดต้นทุนต้นขายงาน  
OM1 ปรับปรุงกระบวนการผลิตเพื่อให้  
ใช้ประโยชน์ได้มากขึ้น

6. เก็บเกี่ยวการดำเนินงาน  
- Inventory Turnover  
- ความสำเร็จของการฝึกอบรมและการวางแผน

7. เพิ่มรายได้  
100 ล้านบาท  
ตัวเป้า: 90 ล้านบาท

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายเดือนหรือต่อเดือนต่อเดือนต่อเดือน)	เป้าหมาย/ผลปี 2559								แผนประกอบ (พื้นที่)			ผู้รายงาน ผู้อนุมัติ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร	รวม		
		เดือน	ยอด	เดือน	ยอด	เดือน	ยอด	เดือน	ยอด					
แผนงานหลักที่ 21 แผนงานบริหารพัฒนา	1. จัดทำแผนความต้องการใช้ทรัพยากรัฐบาล ห้องเรียน และบริหารพัฒนาปี 2560 เป้าหมาย: ให้ครบ 2									0 ล้าน	0 ล้าน	0 ล้าน		
(1)	และปรับปรุงพัฒนาปี 2560			1 กวัน										
	เป้าหมาย: ให้ครบ 2				1 กวัน									
	2. จัดการความต้องการติดต่อ (Turn over ratio) เป้าหมาย: รายรับจากลูกค้า 2.05 ต่อ 1 ต่อ 1 ต่อ 1	1 กวัน	1 กวัน	1 กวัน		1 กวัน		1 กวัน				0 ล้าน	0 ล้าน	
	3. ลดต้นทุนต้นขายงาน เป้าหมาย: รายรับจากลูกค้า ลดลงจากปีที่แล้วมา 20%	1 กวัน	1 กวัน	1 กวัน		1 กวัน		1 กวัน				0 ล้าน	0 ล้าน	
	4. ตรวจสอบและจัดหาสุภาพน้ำประปาให้พัสดุ รวมพลังงาน 115 KW ในการดำเนินการ โดยต้องมีสินเปลี่ยน Safety Stock ของพัสดุอย่างน้อย (Plant Stock) จำนวน 77 รายการ เป้าหมาย: ให้ครบ 1 กวัน	1 กวัน	1 กวัน	1 กวัน		1 กวัน		1 กวัน				0 ล้าน	0 ล้าน	

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายกิจกรรมที่ทำเพื่อสนับสนุนให้เกิดเป้าหมาย) ( Activities / Action Steps)	เป้าหมายปี 2559								งานประจำปี (ดำเนินการ)		ผู้รายงาน ข้อมูล	ผู้รับผิดชอบ
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร		
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล				
	5. การวางแผนด้านห้องเรียนตามเกณฑ์คุณภาพ เป้าหมาย 100%	100%	100%	100%		100%		100%		0.223		นาย	นาย
แผนงานที่ 22 แผนปีพิเศษก่อสร้าง	1. ผลงานดำเนินการเชิงกายภาพปีพิเศษก่อสร้างตามเป้าหมาย C ปีงบประมาณ 2557 เป้าหมาย 100% รายงานผลให้รวมถึง 1 หลัง												
	01 ติดตามดำเนินงาน ก่อสร้างในไตรมาส 1	1 หลัง	1 หลัง									คุณพ่อแม่	คุณพ่อแม่
	02 รวบรวมและวิเคราะห์ข้อมูล ก่อสร้างในไตรมาส 1	1 หลัง	1 หลัง									คุณพ่อแม่	คุณพ่อแม่
	03 ดำเนินพิธีทางศาสนาค่าวันนิมิต และค่าวันบุญ	1 หลัง	1 หลัง									คุณพ่อแม่	คุณพ่อแม่
	คอกบุญ												
	ก่อสร้างในไตรมาส 1												
	04 ติดตามผลการดำเนินงาน ไตรมาส 2 100%	1 หลัง	1 หลัง	1 หลัง								นาย	นาย
					100%							นาย	นาย
	2. ผลงานดำเนินการเชิงกายภาพปีพิเศษก่อสร้างตามเป้าหมาย C ปีงบประมาณ 2558 เป้าหมาย 90% รายงานผลให้รวมถึง 1 หลัง											นาย	นาย
	01 ติดตามและดำเนินงาน ก่อสร้างในไตรมาส 4 90%	1 หลัง	1 หลัง	1 หลัง		1 หลัง		1 หลัง				คุณพ่อแม่	คุณพ่อแม่
	3. ผลงานเชิงกายภาพปีพิเศษก่อสร้างตามเป้าหมาย C ปีงบประมาณ 2559 เป้าหมาย 30% รายงานผลให้รวมถึง 1 หลัง											นาย	นาย
	01 ติดตามและดำเนินงาน ก่อสร้างในไตรมาส 4 30%	1 หลัง	1 หลัง	1 หลัง		1 หลัง		1 หลัง				คุณพ่อแม่	คุณพ่อแม่

## แผนปฏิบัติการ ประจำปี 2559

## ผู้ดูแล Internal Process

1. วิสัยทัศน์และภารกิจ  
SO2 ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง  
เพื่อเป็นผู้นำด้านความปลอดภัยระดับชาติ

2. กลยุทธ์และองค์กร  
OM2 ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง  
เพื่อเป็นผู้นำด้านความปลอดภัยระดับชาติ

3. นโยบายและมาตรการด้านความมั่นคง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIFI)  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (Loss)

4. เป้าหมาย  
5.49 ครั้ง/ครั้ง  
1,852 นาที/ครั้ง  
170.17 นาที/ครั้ง  
28,469 นาที/ครั้ง  
0 นาที

5. กลยุทธ์และมาตรการด้านความมั่นคง  
OM2 ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง  
เพื่อเป็นผู้นำด้านความปลอดภัยระดับชาติ

6. นโยบายและมาตรการด้านความมั่นคง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIFI)  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (SAIDI) 12 นาที/ครั้ง  
ผู้ดูแลฝ่ายความปลอดภัยและบริการด้านความมั่นคง (Loss)

7. เป้าหมาย  
0 ครั้ง/ครั้ง  
0 นาที/ครั้ง  
0 นาที/ครั้ง  
0 นาที/ครั้ง  
0 นาที

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (รายกิจกรรมเพื่อก่อให้เกิดผลลัพธ์เชิงมูลค่า) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผลลัพธ์ 2559								งบประมาณ (ล้านบาท)			ผู้รับผิดชอบ ชั้นนำ	ผู้รับผิดชอบ ชั้นรอง
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร	จำนวน		
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล					
แผนงานที่ 23 แผนงานบำรุงดูแลระบบไฟฟ้า	1. ก่อสร้างและซ่อมแซมระบบไฟฟ้าและเครื่องจักร									3,153				
(13)	01 ตรวจสอบและซ่อมไฟฟ้า (Patrol System)													
	- สถานีไฟ 115 KV (455 แห่ง)													
	ผู้รับผิดชอบ 100% ภาคกลาง													
	ยอด 1 ... 656.7 ... 2015-08	100%	100%	100%		100%		100%					0.00	0.0%
	(จำนวนเงินล้านบาท) (ZPM00) ... ล.บ		14										0.00	0.0%
	- ระบบอิเล็กทรอนิกส์ (โซลาร์)													
	ผู้รับผิดชอบ 100% ภาคกลาง													
	ยอด 1 ... 19,197.6 ... 2015-08	100%	100%	100%		100%		100%					0.00	0.0%
	(จำนวนเงินล้านบาท) (ZPM00) ... ล.บ		162										0.00	0.0%

8. กลยุทธ์ / โครงการ / งาน (Operating Strategies /或 Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (Activity/Action Items) (Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผล ปี 2559								ผลลัพธ์ (จำนวนที่)		ผู้รายงาน ร่องรอย	ผู้รับผิดชอบ	
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) จำนวน	(2) ค่าก่อสร้าง			
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล		%			
- ระบบจัดเก็บกระแสไฟฟ้า (ZPM1)														
เป้าหมาย 100% ภาคใต้														
ทำที่ 1 30,652.5 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	96%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM4)..._ภูม.)		127											บริษัท	
- สายเคเบิลโดยสารทั่วไป														
เป้าหมาย 100% ภาคใต้													บริษัท	
ทำที่ 1 1,800.2 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	97%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM4)..._ภูม.)		67											บริษัท	
02 ยึดอันดับชื่อเมืองระดับประเทศ										53,099				
เครือข่ายการตรวจดูแล (Patrol System)														
เป้าหมาย 100% ภาคใต้														
- ระบบส่งสั่ง 115 KV														
ทำที่ 1 656.7 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	100%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM2)..._ภูม.)		0											บริษัท	
		(ไม่มีรายการที่ต้องมีไว้)												
- ระบบจัดเก็บกระแสไฟฟ้า														
ทำที่ 1 19,197.6 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	100%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM2)..._ภูม.)		220											บริษัท	
- ระบบจัดเก็บกระแสไฟฟ้า														
ทำที่ 1 30,652.5 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	100%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM2)..._ภูม.)		5											บริษัท	
- สายเคเบิลโดยสารทั่วไป														
ทำที่ 1 1,800.2 ..... ภาคใต้_ภูม.	100%	100%	100%		100%		100%						บริษัท	
(จำนวนนิ่งสั่งงาน (ZPM2)..._ภูม.)		0											บริษัท	

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. แผนปฏิบัติ (ระบุจังหวะและก้าวตามเป้าหมาย) (Activities / Action Steps)	ปีงบประมาณ พ.ศ. 2559								รวมภารกิจ (ล้านบาท)		ผู้รับผิดชอบ ชื่อผู้ดูแล	ผู้รับผิดชอบ ชื่อผู้ดูแล
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1)ผล粗	(2)ผล净		
		จำนวน	ยอด	จำนวน	ยอด	จำนวน	ยอด	จำนวน	ยอด	รวม			
	03 ตั้งศูนย์ฝึกอบรมระบบจัดหางาน และระบบจัดซื้อขาย มีจำนวน จัด 2 ครั้ง 100% ตามเป้าหมาย									101,263			
	- ระบบจัดซื้อขาย คพท. 1 ... 551.5... 2495- กม. (จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)			649.3				551.5				กม.บ.	กม.บ.
	- ระบบจัดหางาน คพท. 1 ... 14,630.7... 2495- กม. (จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)		15,600.8				14,607.7					กม.บ.	กม.บ.
	- ระบบจัดซื้อขาย คพท. 1 ... 10,115.3... 2495- กม. (จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)		10,115.3				10,115.3					กม.บ.	กม.บ.
	- ระบบจัดหางาน คพท. 1 ... 1,800.2... กม. (จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)		1,800.9				1,800.9					กม.บ.	กม.บ.
	04 จัดตั้งเครื่องมือตรวจเชิงรุก Thermal Viewer - สถานีไฟฟ้า 100%									1,784			
	- มีจำนวน ตั้งแต่ตั้งแต่ 1 แห่ง												
	คพท. 1 ... 32... กม.บ.	32	32			32						กม.บ.	กม.บ.
	(จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)		32										
	- ระบบจ่ายไฟ 115 KV												
	- มีจำนวน ตั้งแต่ตั้งแต่ 1 แห่ง 100%												
	คพท. 1 ... 656.7... 2495- กม. (จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)	656.7	657			411						กม.บ.	กม.บ.
	(จำนวนไม่ต้องระบุ (ZPM4)...ใบ)		40.00										

8. แผนงาน / โครงการ / งาน (Operating Strategies หรือ Strategic Initiatives)	9. หมายเหตุชี้เป้า (รายละเอียดของกิจกรรมที่ได้รับการติดตาม) ( Activities / Action Steps)	เป้าหมาย/ผลลัพธ์ ปี 2559								ค่าใช้จ่าย (ล้านบาท)			ผู้รายงาน ชั้นสูง	ผู้รับผิดชอบ		
		ไตรมาส 1		ไตรมาส 2		ไตรมาส 3		ไตรมาส 4		(1) ยอดขาย	(2) กำไร	รวม				
		เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล	เป้าหมาย	ผล							
- ระบบจ่ายไฟฟ้าห้องรับซื้อไฟฟ้า ตัวตั้ง 5 MW/22 KV และ 2 MW/ 33 KV หรือเดิมที่เดิม เป้าหมาย ใช้ 1 ตัวตั้ง																
กพพ.1 .....153... ห้องรับซื้อไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ (ZPM4)...ใบ	50	95	62		31									กพพ.	กพพ.	
05 ผู้ใช้พลังงาน 100% คาดคะเนการใช้ไฟฟ้า - สถานีไฟฟ้า												1,009				
กพพ.1 .....32... สถานีไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ (ZPM2)...ใบ	100%	100%	100%		100%		100%							กพพ.	กพพ.	
- ระบบส่ง 115 KV																
กพพ.1 .....656.7..... 2993- กบ	100%	100%	100%		100%		100%							กพพ.	กพพ.	
ไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ (ZPM2)...ใบ																
- ระบบจ่ายไฟฟ้าห้องรับซื้อไฟฟ้า ตัวตั้ง 5 MW/22 KV และ 7 MW/ 33 KV หรือเดิมที่เดิม																
กพพ.1 .....153... ห้องรับซื้อไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ (ZPM2)...ใบ	100%	100%	100%		100%		100%							กพพ.	กพพ.	
06 ลดต้นทุนการจ้างเหมาและเช่าที่ 100%													8,305			
กพพ.																
Note : ตรวจสอบความปั๊วะกัน ผลกระทบต่อผลลัพธ์	06.1 ระบบส่ง 115 KV.															
ไฟฟ้าห้องรับ 115 KV	กพพ.1 .....656.7..... 2993- กบ	100%	100%	100%		100%		100%						กพพ.	กพพ.	
ตัวตั้งห้องรับซื้อไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ	ไฟฟ้าในส่วนรับซื้อ (ZPM2)...ใบ															